NOVEDADES
PANASONIC CONVENTION 2017

Panasonic Pág. 6

PROMOCIONES
GANA UN ESTUCHE DE VINO EN NUESTRA TIENDA ONLINE

masscomm MAYORISTA INTEGRADOR DE SOLUCIONES IP Pág. 2

CASO DE ÉXITO
MASS TRAFFIC Y SPINETIX **JUNTOS CON UNA SOLUCIÓN VIAL**

SPINETIX Pág. 17

Alcatel·Lucent Enterprise Value-Added Distributor

massnews

MARZO 2017 | Nº92
LA REVISTA DE MASSCOMM
www.masscomm.es

Gracias a todos vosotros...

"Mejor Mayorista del año" de Alcatel-Lucent Enterprise,

de toda la región EUSO (Europa, Sudamérica, África y Oriente Medio)

Pág. 4

masscomm
MAYORISTA INTEGRADOR DE SOLUCIONES IP

TUS COMPRAS POR LA TIENDA ONLINE TIENEN PREMIO

GANA UN EXCLUSIVO ESTUCHE DE TRES BOTELLAS DE VINO DOC RIOJA CON MASSCOMM

Durante el mes de marzo se sortearán 5 estuches entre los que compren en nuestra tienda online*.

COMPRA Y GANA

Además benefíciate de descuentos exclusivos

* Un estuche por empresa

Haz tu pedido
o date de alta en:
tienda.masscomm.es/

¡¡¡GRACIAS!!!

Raúl Marín
Responsable Grandes Cuentas
Masscomm

Hace unos días os anunciábamos que Masscomm recibía el premio al "Mejor Mayorista del año" de Alcatel-Lucent Enterprise, de toda la región EUSO (Europa, Sudamérica, África y Oriente Medio) y queremos agradeceros vuestro esfuerzo y confianza en todo nuestro equipo ya que sin vosotros esto no sería posible.

Un tercer premio consecutivo que se une a los recibidos en los años anteriores, al lograr en 2015 en Dubái y en 2014 en París el premio "Best Partner of the Year ", en un territorio tan amplio (EUSO) como es el 43% del mercado global mundial de este socio tecnológico estratégico para nuestra compañía. ¡¡¡GRACIAS!!!

Un tercer premio es sin duda la confirmación de una trayectoria de éxito, de mucho trabajo e ilusión de un gran equipo y de un grandísimo agradecimiento por vuestro apoyo contínuo y constante.

Como primer artículo que escribo para MassNews, quiero agradecer a título personal a todos y cada uno de los distribuidores la confianza depositada en nosotros. A lo largo de todos estos años de andadura, hemos compartido muchas formaciones, presentaciones, propuestas, proyectos y lo más importante hemos compartido sueños y momentos especiales juntos. Por supuesto también quiero agradecer todo el esfuerzo, disciplina, profesionalidad y buen hacer continuo y diario de todos y cada uno de los integrantes de Masscomm .

> ***"El éxito se alcanza por la suma de pequeñas y sencillas acciones realizadas durante días, semanas, meses..."***
>
> *(Xesco Espar - Jugar con el corazón)*

Muchos de vosotros me habéis oído hablar en múltiples ocasiones sobre mi afición al deporte y en concreto al balonmano, un deporte con grandes valores, del que he disfrutado profesionalmente. Desde siempre he creído que todos esos valores que adquirimos desde pequeños cuando participamos en los deportes de equipo pueden verse aplicados en el futuro al mundo de la empresa.

Este fin de semana he terminado de leer un libro, Jugar con el corazón, que siempre me recomendaron y me regaló un gran amigo. Me ha inspirado para este artículo ya que refleja muchas cosas del equipo Masscomm y que sin duda comparto totalmente.

Como equipo siempre creemos desde la sencillez para llegar al éxito. Por ello somos partidarios de que diariamente, como hábito y dando el 100 % de cada uno de nosotros en nuestro ámbito y cada una de las situaciones que se nos producen, seremos capaces de alcanzarlo.

Desde mi perspectiva os trasmito como mensaje sintetizado que no bajes nunca tu listón y pasa cada día por encima de él. Entrégate al máximo y no te plantees jamás una meta más baja. Consciente de la múltiple información que recibimos a diario, pon foco en lo más importante, de lo contrario estarás aceptando la distracción.

Pensando en estos conceptos y añadiendo la gran apuesta por la ción, la elevada especialización y la excelencia en la atención al cliente como pilares de Masscomm , quiero trasladaros que venimos trabajando muy duro y de la mano de los mejores fabricantes para proporcionaros "muy pronto" herramientas, servicios y soluciones que nos lleven hacia la verdadera transformación digital.

Pero lo fundamental es que vosotros los distribuidores, sois nuestro motor. Hacéis que nuestro-vuestro día a día, nos haga ir dando pasos firmes e invertir no solo en recursos, sino también en alianzas estratégicas para disponer de soluciones que siempre y a través de canal estamos armando.

Pronto, os daremos a conocer estas pinceladas que ahora escribo. Os aseguro que estamos intentando darles la máxima celeridad ya que estamos ansiosos porque conozcáis estos modelos de negocio tecnológicos que se transformarán primero en híbridos, luego en Cloud, sin perder nunca, nuestras señas de identidad.

Por supuesto que apostaremos por la continuidad de las soluciones existentes, ya que todavía nos queda mucho hierro que vender. Lo que sí es cierto es que dichas soluciones tecnológicas nos llevan hacia el camino de la transformación, híbrida, Cloud y pago por uso y por ello seguiremos ofreciéndoos la clave: formación. Si mezclamos todo esto, con una buena transferencia de conocimiento, seguro que antes de lo que nos pensamos estaremos ante nuevos modelos de negocio y servicios.

Del mismo modo, seguimos apostando por las soluciones verticales, con muchas herramientas nuevas para atacar a diferentes sectores estratégicos en auge que necesitan adaptarse tecnológicamente para diferenciarse de sus competidores. Estos sectores son el sector industrial, hotelero, socio-sanitario, administración, educación…

Estad atentos en los próximos meses, en Masscomm tenemos ganas de contaros de primera mano los grandes avances. Os informaremos de los siguientes eventos y formaciones.

También me gustaría que accedáis a nuestros nuevos portal de distribución y tienda de comercio electrónico, donde igualmente podréis ver que el equipo de Masscomm, vuestro equipo, prepara continuamente promociones exclusivas. Hemos diseñado un nuevo y atractivo programa de puntos y también os informamos de las próximas formaciones para vuestros comerciales y técnicos, muchos de ellos en formato Webinar, los cuales están siendo un éxito para daros a conocer nuevas soluciones que estamos incorporando.

Por último quiero invitaros a seguir con nosotros en este magnífico viaje, juntos y con nuevos retos. ¿Vamos a por ellos?

> ***"Para llegar a la excelencia hay que formarse, para traspasarla hay que transformarse."***
>
> *(Xesco Espar - Jugar con el corazón)*

Alcatel·Lucent Enterprise

El servicio al cliente de Alcatel-Lucent Enterprise entre las mejores prácticas de excelencia reconocidas por TSIA

La Technology Services Industry Association (TSIA) distingue su excelencia operativa y de apoyo

TSIA premia por tercer año consecutivo a los equipos de servicio al cliente de Alcatel-Lucent Enterprise

Las divisiones de Comunicaciones y Redes reconocidas por su ejecución de Nivel 2 "Centro de excelencia certificado de personal de apoyo"

La mejora de intercambios de clientes y canales asociados al éxito de los programas de formación y rendimiento

Masscomm Mejor Mayorista de Alcatel-Lucent Enterprise del Año

Masscomm ha recibido el premio al "Mejor Mayorista del año" de Alcatel-Lucent Enterprise, de toda la región EUSO (Europa, Sudamérica, África y Oriente Medio).

Un premio que nos traemos para España, y que sin duda refleja el buen trabajo de todo el equipo de Masscomm, de nuestro fabricante Alcatel-Lucent Enterprise y sobre todo de vosotros nuestros clientes y amigos.

Este triunfo ha sido posible, GRACIAS a vuestra confianza, apoyo, esfuerzo y comprensión, por ello queremos compartirlo en primer lugar con todos vosotros. Pero también compartirlo, una vez más con nuestro fabricante Alcatel-Lucent Enterprise y con los grandes profesionales que nos ayudan día a día para ofrecer las mejores soluciones y productos con la máxima colaboración.

GRACIAS A TODOS, ESTE TAMBIÉN ES VUESTRO PREMIO

Este galardón se entregó durante el evento anual, bajo el lema, *Connex17 Where Everything Connects*, Alcatel-Lucent Enterprise en Barcelona. En este encuentro se presentó la estrategia, las novedades tecnológicas y de modelo de negocio de Alcatel-Lucent Enterprise para impulsar el crecimiento mutuo. Masscomm estuvo presente junto con más de 200 miembros del canal de distribución global de las compañías en Europa, África, Oriente Medio y Latinoamérica.

Este reconocimiento al **"Mayorista de Valor Añadido del Año", "Best VAD of the Year"** tiene en cuenta el éxito en las ventas y también las iniciativas de crecimiento, innovación y colaboración con Alcatel-Lucent Enterprise durante el año 2016 al ser el **único mayorista de toda la región EUSO**, (territorio que abarca casi la mitad del mundo, en concreto un **43 % del mercado global mundial**) en recibir este reconocimiento.

Este premio se une a los recibidos en años anteriores, al lograr tanto en el año 2015 en Dubái como en el 2014 en París, el reconocimiento a nivel internacional al "Best partner of the Year". La gran apuesta por la innovación, la elevada especialización y la excelencia en la atención al cliente de Masscomm son los pilares de Masscomm.

A lo largo de las dos jornadas, diseñadas para fomentar el desarrollo de una experiencia conectada personal en los usuarios que genere además un resultado de negocio tangible para las pequeñas, medianas y grandes empresas que operan en todo el planeta, se expuso e intercambió el conocimiento tecnológico y comercial preciso para afrontar las cambiantes demandas del mercado y para facilitar la adopción de los nuevos modelos basados en servicio y pago por uso. Un nuevo modelo en el que el cambio más importante, además de los tecnológicos, implica una nueva forma de organización donde las barreras de los países se diluyen totalmente centrándose en potentes mercados verticales y nichos de oportunidad o de especialización.

Durante las jornadas se dibujó el momento de las comunicaciones en el ámbito de la empresa, augurando que, este año, el 60% de las empresas que utilicen servicios de comunicaciones en la nube lo harán en modo pago por uso, y casi dos de cada tres compañías implantarán entornos híbridos local-nube.

Alcatel·Lucent Enterprise

Alcatel·Lucent Enterprise

mass SALUD mass HOTELES

Los teléfonos VTech se unen a la oferta vertical de Alcatel-Lucent Enterprise

Alcatel-Lucent Enterprise, anuncia que una gama seleccionada de teléfonos VTech se añadirán a la oferta y los catálogos de mercados verticales de Alcatel-Lucent Enterprise. En conjunto, Alcatel-Lucent Enterprise y VTech, uno de los principales fabricantes mundiales de teléfonos por cable e inalámbricos específicos para industria, ofrecerán más opciones para **satisfacer las necesidades de comunicaciones de los clientes en los sectores hotelero y de sanidad**.

Diseñados especialmente para las organizaciones dedicadas a hoteles y sanidad, los clientes pueden singularizar los teléfonos con carátulas personalizables con la marca de la compañía y las instrucciones de marcación. Los teléfonos se montan en la pared o se instalan fácilmente en lugares convenientes para el personal de hotel o sanitario, huéspedes o pacientes.

Los teléfonos analógicos y SIP seleccionados son de la línea de productos VTech's Contemporary, tienen huella compacta, plástico antibacteriano, respetan los estándares de conformidad y verdes, y están validados para operar con los servidores de comunicaciones Alcatel-Lucent OmniPCX® Enterprise, OmniPCX Office RCE y Alcatel-Lucent OXO Connect. Varios marcadores rápidos programables dan acceso rápido a servicios predefinidos.

Los teléfonos y las carátulas frontales estarán disponibles en la red de Business Partners de Alcatel-Lucent Enterprise.

"Los sectores hotelero y de sanidad son mercados verticales clave para las soluciones Alcatel-Lucent Enterprise, donde hemos estado trabajando en estrecha colaboración con nuestros clientes desde hace más de 20 años. La relación con VTech es parte de nuestro movimiento continuo para ofrecer soluciones y servicios relevantes de extremo a extremo por nuestros canales de distribución", comenta Christophe Ameline, director de Estrategia de Mercados Verticales y Oferta de soluciones Alcatel-Lucent Enterprise.

"Esta relación ofrece grandes oportunidades para ambas compañías", dijo Charles M.A. Williams, Director de Ventas, EMEA de VTech Communications Limited. *"El compromiso de VTech con el crecimiento de su negocio en el sector hotelero, combinado con la experiencia de ALE en la industria de PBX, traerá grandes beneficios para ambas partes"*.

NUEVA VERSIÓN DE ACTIS R21.0.2 YA DISPONIBLE

Masscomm junto con Alcatel-Lucent Enterprise pone a tu disposición la nueva versión en ACTIS.

Cambios respecto a la versión anterior:

- Creación de una nueva licencia de Migración de OXO R2-R7 hacia OXO Connect : 3EH03551AA – 250 Euros WPL.
- Placas Essential ahora elegibles en una configuración de migración desde OXO R2-R7 a OXO Connect
- Configuración de Migración de R2-R7 a OXO Connect ahora elegible al Programa Go Connect
- Opción de chequeo del Hardware no Compatible (placas SLIx, SLI-1x) por Actis.
- Único Paquete de SW OXO Connect enriquecido de 4 licencias de placa mixta en vez de 2, sin incremento de precio
- Umbral para acceder a precios "Essential" bajado a 24 usuarios (UTLs).

Actis®

Descarga Actis

Solicite los perfiles de descuento para este nuevo ACTIS a su responsable comercial

Alcatel·Lucent Enterprise

Nuevos cambios y novedades fue el anuncio mundial que hizo Panasonic en el evento europeo que tuvo lugar el 20 de Febrero en Frankfurt. El negocio siempre está cambiando y Panasonic se prepara proactivamente con sus múltiples soluciones para dar el mejor servicios a los clientes.

Panasonic bajo el lema, Todo Conectado, presentó como novedad las herramientas de UC Pro y la plataforma de soluciones Cloud KX-NSV150.

La apuesta en firme es dar el máximo valor en las comunicaciones unificadas para el mercado de Pymes en Europa mediante la plataforma cloud con el nuevo sistema KX-NSV150 que saldrá al mercado el próximo mayo.

WELCOME TO
PANASONIC CONVENTION
2017

Panasonic se sube a la nube para el mercado de Pymes

plantronics

PLANTRONICS MANAGER PRO

Obtén información fácilmente, simplifica la adopción de auriculares, soluciona problemas y responde a las necesidades individuales sin interrupciones en la experiencia del cliente, todo ello desde un único lugar.

Descarga el software para plataformas móviles y de sobremesa diseñado para mejorar la experiencia de uso, gestión y propiedad de dispositivos de audio Plantronics.

Fomentando la productividad

Para los usuarios, el auricular ideal es aquel que apenas notan. Es decir, hasta que sea necesario actualizarlo o repararlo. Cuando el hardware no funciona correctamente, la productividad puede verse afectada. Las sencillas herramientas de Plantronics Manager Pro permiten que los profesionales de IT gestionen de forma proactiva el rendimiento de todos los auriculares Plantronics de la empresa. Esto significa una productividad sin interrupciones para los usuarios finales.

Implantación perfecta y adopción sencilla

Hasta ahora, implantar nuevos auriculares y gestionar la adopción de los usuarios en la empresa suponía un gran reto. Al combinarlo con Plantronics Hub, Plantronics Manager Pro permite que los directores de IT configuren los dispositivos para que realmente sean plug-and-play y así los usuarios puedan comenzar a utilizar sus nuevos auriculares más fácilmente. Plantronics Manager Pro también crea informes sobre dónde y cómo se están utilizando los auriculares, de forma que IT puede detectar a los usuarios que necesitan formación o asistencia adicionales.

Optimizar los ajustes y actualizaciones

La gestión basada en políticas garantiza que la experiencia de usuario con cada dispositivo de audio esté exactamente dentro de los parámetros establecidos por el departamento de IT. El panel de control de fácil comprensión hace que resulte más sencillo gestionar los ajustes de los dispositivos, las versiones de firmware y el cumplimiento de normativas aplicables en función de la política de la empresa. Se podrán aplicar estos parámetros en toda la empresa o implantarlos en un grupo específico de usuarios.

D-Link, tecnología y Convergencia IP...

D-Link
Building Networks for People

D-Link, tecnología y Convergencia IP para conectar sin límites a empresas

Ya conocemos las soluciones de electrónica de red con la tecnología de D-Link, por esa razón en este nuevo camino nos introducimos en movilidad 3G/4G,videovigilancia IP y almacenamiento. Con ello, confiamos en obtener notables beneficios para dar respuesta a una demanda cada vez mayor al contar con una mayor oferta donde elegir soluciones de conectividad. Además, para D-Link también supone un paso adelante en la estrategia de reforzar su canal de distribución y afianzar su posicionamiento en el mismo. Y además completamos todas las áreas con sus diferentes gamas de soluciones, como las de switching, sistemas de vigilancia IP, almacenamiento en red o inalámbrico y entornos de red unificados.

D-Link es líder en Convergencia IP para afrontar cualquier proyecto con soluciones unificadas.

Switches con firmware específico para entornos de videovigilancia para ayudar al despliegue y mantenimiento.

> **Dispositivos NAS**
> **Switches con puertos a 10Gbps económicos**
> **Herramientas corporativas como:**
- **Selector de productos**
- **Wifi Planner Pro: Herramienta para la planificación y diseño de proyectos Wifi**
- **Gui Emulator Pro: emuladores del software de gestión de interfaz de usuario (GUI)**

PROMOCIÓN MASSCOMM

Hasta el 31 de marzo de 2017, por compras superiores a:

Cheque regalo gasolina — 15€ en gasolina — REGALO*

Cheque regalo gasolina — 25€ en gasolina — REGALO*

Escapada rústica PlanB!

PoE

DGS-1100-08P
Switch Easy Smart 8p Gigabit PoE (64W PoE Budget), Gestión Web, Auto Surveillance VLAN
~~102,90€~~

DGS-1100-24P
Switch Easy Smart 24p Gigabit (12p PoE+, 100W PoE Budget), Gestión Web, Auto Surveillance VLAN
~~229,90€~~

DGS-1100-26MP
Switch Easy Smart 26p Gigabit (24p PoE+, 370W PoE Budget), Gestión Web, Auto Surveillance VLAN
~~369,90€~~

DES-1210-28P
Switch Smart 24p 10/100 PoE + 2p Gigabit+ 2 SFP Combo, 193W PoE Budget, Auto VoIP/Surveillance VLAN
~~239,90€~~

DGS-1210-16
Switch Smart 16p Gigabit + 4 SFP, Auto VoIP/Surveillance VLAN
~~131,90€~~

DGS-1210-28
Switch Smart 24p Gigabit + 4 SFP, Auto VoIP/Surveillance VLAN
~~149,90€~~

DGS-1210-52
Switch Smart 48p Gigabit + 4 SFP, Auto VoIP/Surveillance VLAN
~~349,90€~~

DGS-1210-08P
Switch Smart 8p Gigabit PoE (46W PoE Budget)+ 2 SFP, Auto VoIP/Surveillance VLAN
~~149,90€~~

DGS-1210-28P
Switch Smart 24p Gigabit PoE (185W PoE Budget) + 4 SFP, Auto VoIP/ Surveillance VLAN
~~399,90€~~

DGS-1510-20
Switch Smart Pro 16p Gigabit + 2 SFP + 2 SFP+(10G), L3, Stack físico, Auto VoIP/ Surveillance VLAN
~~219,90€~~

DGS-1510-28
Switch Smart Pro 24p Gigabit + 2 SFP + 2 SFP+(10G), L3, Stack físico, Auto VoIP/ Surveillance VLAN
~~289,90€~~

DGS-1510-52
Switch Smart Pro 48p Gigabit + 2 SFP + 2 SFP+(10G), L3, Stack físico, Auto VoIP/ Surveillance VLAN
~~554,90€~~

DGS-1510-52X
Switch Smart Pro 48p Gigabit +.4 SFP+(10G), L3, Stack físico 40G hasta 6uds, Auto VoIP/Surv VLAN
~~659,90€~~

DXS-1210-12TC
Switch Smart 10p 10Gb 10GbaseT, 2xComboSFP + 10G + 2SFP + 10G, AutoVoIP/Surv. VLAN, Seg. Avanzada
~~999,90€~~

DXS-1210-10TS
Switch Smart 8p 10Gb 10GbaseT + 2SFP + 10G, Auto VoIP/Surv. VLAN, Seg. Avanzada
~~699,90€~~

DEM-311GT
Transceiver Mini-GBIC 1000Base-SX, SFP, Multimodo (550m)
~~49,90€~~

Promociones válidas hasta el 17 de marzo

FORMACIONES WEBINAR

Nuevos talleres y entornos para aportarte valor con la formación especializada más avanzada de la mano de nuestros especialistas.

03 Mar	**WEBINAR D-Link. PRESENTACIÓN Conceptos sobre Fibra óptica: Accesorios D-Link** • Tipos de fibra y usos
10 Mar	**WEBINAR D-Link. TALLER Alta disponibilidad en controladoras WiFi Profesional**
17 Mar	**WEBINAR D-Link. Cobertura wifi en toda la casa**
24 Mar	**WEBINAR D-Link. Descubre los nuevo Videograbadores**
31 Mar	**WEBINAR D-Link. Novedades Mydlink y domótica**

Entra en nuestro portal para distribuidores para conocer estas y otras formaciones que te puedan interesar.

portal.masscomm.es

¡GO CONNECT!

• Tu programa clave para ganar en el mercado de las PYMES.

Solicita ya los nuevos perfiles de precios.

Código Promocional Único: **DISCGOCONN**

Hasta el 30 de Abril de 2017

Alcatel·Lucent Enterprise

CENTRALITA PANASONIC KX-NS500

KX-NT553 + KX-NT551 + REGALO DSP KX-NS5110

Colores teléfonos a elegir entre blanco o negro
Oferta válida hasta el 31 de marzo.

Panasonic

CENTRALITA PANASONIC KX-HTS32 + REGALO TELÉFONO KX-HDV230

Color teléfono a elegir entre blanco o negro
Oferta válida hasta el 24 de marzo.

Panasonic

plantronics

CS540 + descolgador

ADEMÁS **REGALO**

Por la compra de 2 unidades = 1 ENTRADA A UN PARQUE TEMÁTICO

Y por la compra de 3 unidades = 2 ENTRADAS A UN PARQUE TEMÁTICO

Acumulable con Plan Renove

Hasta fin de existencias

NUEVO PLAN RENOVE CS540

Compra 2 auriculares CS540 y te compramos los antiguos por **20€**

CONDICIONES:

- Importe de Renove 20€ + IVA
- Venta de mínimo de 2 unidades de CS540 (con o sin descolgador)
- Se pueden recomprar auriculares de todas las marcas
- No aplica a clientes con precios especiales
- Enviar factura distribuidor-cliente final con el descuento aplicado

PROCEDIMIENTO: El distribuidor tiene que enviar los auriculares viejos a Plantronics (A/at. Noelya Segura), adjuntando factura distribuidor-cliente final con descuento aplicado. Plantronics abona a través del mayorista. El distribuidor debe indicar a Plantronics a qué mayorista ha comprado. Se recomienda hacer un envío mensual a Plantronics.

10% DTO. sobre toda la gama CONFERENCE

Alcatel

Hasta fin de existencias

5% DTO. sobre toda la gama TEMPORIS ANALÓGICO

Alcatel

Hasta fin de existencias

¿Ya conoces GWSecu?

¿Quieres competir en precio y calidad en el mercado?

No te quedes fuera, ahora puedes probar esta solución

Solicita un kit y convéncete de la solución a *info@masscomm.es*

	GWH-HW10AC80-EP	GMH-HD18RC80-EP	GWH-HW64RC80-EP	KDT-HP48AC30-80	KDT-HP48AC20-80
Entorno	Exterior IP66	Exterior IP66	Exterior IP66	Exterior IP66	Exterior IP66
Image Sensor	1/2.8" Progressive Sony Exmor CMOS	1/2.8" Progressive Scan Sony Exmor IMX222 CMOS	1/2.8" Progressive Scan Sony Exmor IMX222 CMOS	1/3" Panasonic CMOS sensor	1/3" Panasonic CMOS sensor
Shutter Speed	1/5s to 1/50,000s	1/5s to 1/50,000s	1/5s to 1/50,000s	Auto (x128 ~ 1/50 sec 120,000 sec.)	Auto (x128 ~ 1/50 sec 120,000 sec.)
Max. Resolución	2MPX 1920(H)×1080(V)	2MPX 1920(H)×1080(V)	2MPX 1920(H)×1080(V)	2MPX 1920(H)×1080(V)	2MPX 1920(H)×1080(V)
Focal Length / F Value	3.6mm Fixed Lend	3.6mm Fixed Lens	3.3mm~10mm/F1.4 Vari-focus lens	f=4.7(Wide) – 94(Tele)mm	f=4.3(Wide) –129(Tele) mm
Zoom				20x Optical, 32x digital	30x Optical, 32x digital
Iluminación Mínima	0Lux/F1.2 (IR on)	0Lux/F1.2 (IR on)	0Lux/F1.2 (IR on)		
	B/W:0.01Lux/F1.2	B/W:0.01Lux/F1.2	B/W:0.01Lux/F1.2	B/W:0.2lux; B/W DSS:0.0004lux	
	Color:0.1Lux/F1.2	Color:0.1Lux/F1.2	Color:0.1Lux/F1.2	Color Mode : 0.5 lux Color DSS 0.001	
Distancia IR	30m.	15m.	25m.	100m.	100m.
Frame Rate (FPS)	Max 25/30fps @ 1080P (1920×1080)	Max 25/30fps @ 1080P (1920×1080)	Max 25/30fps @ 1080P (1920×1080)	Max 25/30fps @ 1080P (1920×1080)	Max 25/30fps @ 1080P (1920×1080)
RS-485				Sí	Sí
Protocolo				Pelco D/P	Pelco D/P
Start-up Temperature	-40ºC ~ +60ºC	-40ºC ~ +60ºC	-40ºC ~ +60ºC	-10ºC ~ +50ºC	-10ºC ~ +50ºC
Power Input					
	IEEE802.3af	IEEE802.3af	IEEE802.3af		
	DC12V	DC12V	DC12V	24VAC/DC12V	24VAC/DC12V
WDR	DWDR	DWDR	DWDR		

	KD-Z0804NE	KD-Z0808NE	KD-Z3904NE-P	KD-Z3908N-8P
Nº canales	4 ch	8 ch	4 ch	8 ch
Almacenamiento	1 puerto SATA, HDD capacidad no limitado		1 puerto SATA, HDD max 4TB	1 puerto SATA, HDD capacidad no limitado
Sistema Operativo	Embedded LINUX			
Funciones básicas	Monitorización en vivo, grabación, reproducción, copia de seguridad y acceso remoto			
Grabación sincronizada	Max. 4 ch	Max. 8 ch	Max. 4 ch	Max. 8 ch
Ancho de banda	48Mbps	48Mbps	48Mbps	64Mbps
Power	5W (sinHDD)	8W (sinHDD)	5W (sinHDD y sin PoE)	7W (sinHDD y sin PoE)
Conectores	2 ports USB 2.0			
Puertos PoE	No	No	4	8
P2P	Sí	Sí	Sí	Sí
Almacenamiento Cloud	Sí	Sí	No	Sí
Eventos alarma	Grabación, Tour, Push Video, Correo electrónico, FTP, Buzzer y Screen tips			
Audio	1 IN/1 OUT	1 IN/1 OUT		1 IN/1 OUT
Salida monitor	1 HDMI, 1 VGA, 1 BNC		1 HDMI, 1 VGA	1 HDMI, 1 VGA, 1 BNC

Solicita tu guía de productos GWSecu personalizada

Protege tu red del Ransomware con ZyXEL USG

El Ransomware es una de esas buzzwords de moda, ya que es el ataque informático que con mayor frecuencia están sufriendo las empresas de todos los tamaños y sectores.

Este tipo de Malware actúa sobre la red de los clientes, cifrando los equipos, las Bases de Datos, los sistemas de ficheros, los servidores, el correo electrónico,… seguido de la consiguiente extorsión económica, que en no todas las ocasiones conduce a un final feliz, pese a que el cliente acabe pagando.

El Antivirus del puesto de trabajo se ha convertido en una commodity; pero ya no es suficiente. La vía de infección se lleva a cabo mediante el envío masivo de mails en los que se incluye un link a una web infectada o directamente un fichero anexo.

El Zyxel USG mediante el módulo Anti-Spam es capaz de filtrar el correo no deseado, chequeando las direcciones contra listas blancas y negras, verificando la reputación del servidor SMTP que lo envía, comprobando las DNS Black Lists, así como analizando el contenido de los correos, todo ello en tiempo real y antes de que el mail llegue al buzón del usuario.

El módulo del USG llamado **Content Filtering** aporta una s**egunda capa de protección** pues permite restringir la navegación solo a aquellos destinos que son considerados seguros y útiles para la empresa (y bloqueando por tanto los accesos a los links de correos infectados).

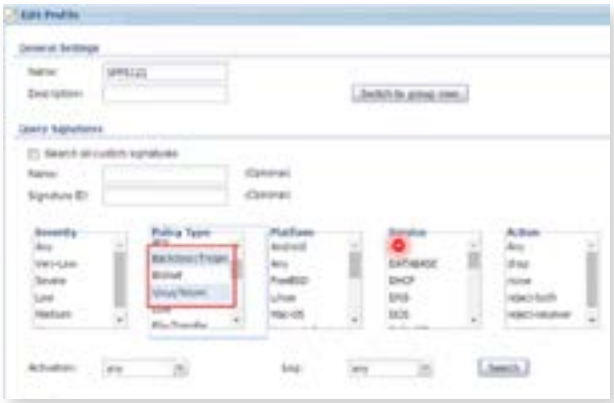
Una tercera capa de protección es el bloqueo de acceso a sitios web **basado en Geo Localización**.

Podemos implementar **una cuarta capa de protección** mediante el uso del módulo de **Anti-Virus** integrado en el USG que junto con la **inspección SSL** añade un segundo motor de antivirus de otro fabricante al que ya disponga el cliente en el puesto de trabajo.

Y para terminar, el módulo IDP permite analizar comportamientos anormales o patrones de ataques conocidos que permite bloquear las conexiones remotas del atacante conocidas como CC&C.

Finalmente una última consideración: ¿Cuánto estaría un cliente dispuesto a pagar por una infección de Ransomware? Casos recientes indican que se está pidiendo habitualmente entre los 300€ a los 3.000€, pero todo depende del tipo de cliente, de su tamaño y de la cantidad de equipos infectados. Y es que los ciber-criminales van ajustando su tarifa en función del cliente. Y todo ello sin tener la certeza de que finalmente se desencripten sus ficheros.

Como dice el refrán: más vale prevenir que curar. Pídanos presupuesto y no espere a sufrir un ataque para poner solución.

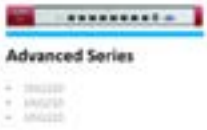


Para cualquier aclaración o duda no dude en ponerse en contacto con

preventa@masscomm.es

Pequeña empresa

Mediana y gran empresa



PLAN RENOVE ZYXEL

Válido para las **series Advanced y Extreme**: modelos USG110, 210, 310, 1100 y 1900.

NUEVA PROMO PARA CONTROL HORARIO

BioTime Web es la más innovadora y sencilla solución 'Plug&Play' para el control horario de los empleados.

Esta solución está pensada para pequeñas instalaciones que no superen los 40 empleados. Fácil de montar y de gestionar.

Biopad + Webserver integrado

Características principales	Especificaciones técnicas Biopad
• Gestión de empleados • Monitorización en tiempo real • Control de fichajes • Consulta de horas trabajadas	• Terminal: Pantalla táctil de 7" con S.O. Android • Lectura de tarjetas: Estándar 125 KHz EM. Opcional Mifare/Desre • Capacidad: 40 usuarios / 400 huellas (1:N) / 80.000 chajes • Modos de verificación: PWD / PIN / FP / RF • Comunicación: Ethernet, WiFi, USB Host. Opcional 3G • Alimentación: 12V DC 3A / Batería interna incorporada

BIOTIME-WEB:	PVD ESTANDAR:	PVD PROMO:

SOLUCIONES PARA CONTROL DE ACCESOS

Sistemas de seguridad ciudadana para la identificación y el registro de vehículos que acceden a las zonas con **acceso restringido en horarios no permitidos.**

ACCESOS

mass TRAFFIC

SOLUCIONES GLOBALES DE GESTIÓN DE TRÁFICO

Funcionalidades del sistema

ROI Registradores Ópticos Inteligentes ICSM®

- **Identificación y registro** de los vehículos que acceden a la zona de control en las siguientes condiciones:
  - > Franja y/o **franjas horarias** no permitidas.
  - > Incluidos en los **listados de vehículos** vinculados al sistema.
  - > **No incluidos en los listados** de vehículos vinculados al sistema.
  - > Incluidos en los **listados de vehículos** vinculados al sistema y que su acceso se rija por una o **varias franjas horarias.**
- Control de **aforamiento.**
- **Gestión de entradas y salidas digitales** (apertura de barreras y control de otros automatismos, tales como pilonas).
- **Alertas en tiempo real** para vehículos que aparecen en las listas vinculadas al sistema.
- Permite sustituir los sistemas de bolardos o pilonas, evitando de este modo las incidencias que provocan estos tipos de sistemas, y sus altos costes de mantenimiento.
- **Identificación de vehículos** de cualquier país, incluso **ciclomotores**...
- **Soluciones integradas** en los Centros de Control VRT.
- **Monitorización de la información del tráfico en tiempo real.**
- Permite **visualizar de forma gráfica y parametrizada** toda la información referente a la circulación, en los viales controlados por los sistemas mass Traffic.
- Ofrece la información necesaria para la **toma de decisiones,** la ordenación y **regulación del tráfico.**

Cámara de red AXIS P1425-LE Mk II

AXIS COMMUNICATIONS

Vigilancia HDTV compacta y económica

> Diseño bullet compacto para exteriores incluye un parasol ajustable

> Amplio rango dinámico (WDR) con captura forense y específico para entornos con condiciones de iluminación complejas

> Tecnología Zipstream de Axis que reduce considerablemente los requisitos de ancho de banda y almacenamiento

> HDTV 1080p a un máximo de 60 imágenes por segundo

> LED IR integrados con alcance hasta 20 metros

> Admite E/S de Alarma y almacenamiento local

> Onvif

ONVIF | SG

HDTV NETWORK VIDEO

PROMOCIÓN ESPECIAL

mass TRAFFIC

Para los distribuidores de Mass Traffic hasta un 7% de descuento en tu pack de Sistema de Control de Accesos completo mediante identificación de matrículas nacionales e internacionales.

Consulta tus condiciones y precios especiales a tu comercial.

PACK CONTROL DE ACCESOS CON IDENTIFICACIÓN DE MATRÍCULAS NACIONALES E INTERNACIONALES

FONESTAR

Sistema de Megafonia IP.

La última evolución tecnológica que permite reducir costes de instalación y abarcar grandes distancias del mismo modo que una red informática al uso, facilitando el control desde cualquier punto de la instalación.

- **Transmisión de audio por LAN**
- **Gestión de alarmas**
- **41/0 propósito general**
- **Ethernet**
- **Detección automática**
- **Canales de audio ilimitados**
- **Sin límite de zonas o potencia**

Los sistemas IP de Fonestar se integran fácilmente en cualquier red de datos ya existente mediante protocolos TCP/IP. Crean sistemas modulares y escalables permitiendo agregar dispositivos en función de las necesidades y únicamente requieren un punto de conexión de red.

Es posible la creación de múltiples canales de audio mediante el software incluido así como añadir fuentes de audio externas al sistema. Los emisores y receptores IP están provistos de contactos de entrada y relés de salida para poder interactuar con otros dispositivos existentes. La activación de un sensor en un sala dispositiva puede provocar eventos a reproducción de mensajes distintas en las receptares IP que se requiera.

Las funciones de monitorizado y control remoto de los equipos (apagado, volumen, etc.) están incorporadas en el software, además de la posibilidad de control remoto vía Internet.

La familia de dispositivos IP está integrada para los siguientes elementos:

- Receptor de audio AIP-3010: decodificador de audio IP con salido de nivel de línea para conectar a la amplificación requerida de cada una de las zonas.
- Emisor de audio AIP-4010: codificador de audio IP para integración de fuentes de audio externas dentro del sistema.
- Pupitre microfónico AIP-1010: dispositivo para la emisión de mensajes de audio en tiempo real y creación de canales de audio con la posibilidad de funcionar de forma independiente al software de gestión.
- Software de control AIP-GO: programa de supervisión del sistema desde cualquier ordenador conectado a la red de datos. Permite la creación de canales de audio, mensajes programadas e instantáneos y registro de actividades.

MODELO	PVP	PVD PROMO
AIP-1010 PUPITRE TÁCTIL AUDIO IP		
AIP-3010 ADAPTADOR DE AUDIO IP		
AIP-4010 EMISOR DE AUDIO IP		

Promoción: El software es gratis.

Panasonic

Panasonic amplía su oferta de cartelería digital con una pantalla de 65"

La nueva incorporación, la TH-65EF1, se integra en su gama de pantallas estándar que destacan por ser ligeras, robustas e incorporar un reproductor multimedia USB que permite visualizar contenido sincronizado en varios paneles.

Panasonic ha ampliado su gama de soluciones de cartelería digital en red con el lanzamiento de la pantalla de 65 pulgadas TH-65EF1. Un equipo que se une a la serie de pantallas profesionales estándar del fabricante integrada por formatos que van desde las 32 hasta las 84 pulgadas. Cada una incluye un reproductor multimedia USB, lo que elimina la necesidad de un descodificador o un PC conectado.

"Es una opción adicional a la gama de pantallas estándar de Panasonic, que destacan por ser ligeras, robustas y por ofrecer excelentes opciones de conectividad", apunta Enrique Robledo, director de marketing de Panasonic para Europa.

La conexión LAN permite realizar cambios de contenido y programación mediante el software Multi Monitoring Control de Panasonic. Estas pantallas también ofrecen la posibilidad de visualizar contenido sincronizado en varios paneles mediante el reproductor multimedia USB, cuando se conectan a través de una red LAN o un hub.

Estas pantallas admiten un total de 59 tipos de señal de PC y los paneles ofrecen conectividad a través de puertos HDMI, DVI-D, USB, PC/componente y vídeo, además de terminales de entrada y salida LAN, RS-232C e IR.

Asimismo, los paneles incorporan un fino marco de 13,9 mm en el borde inferior y 14,9 mm en el resto, además de un sistema automático de detección y cambio de señales, que garantiza la proyección de la última señal, ya sea digital o analógica.

Integración de audioconferencia para entornos de comunicación DECT

Reuniones IP inalámbricas con sonido HD

El departamento técnico de Masscomm ha integrado el equipo de audioconferencia DECT Konftel 300Wx y la estación base IP DECT 10 de Konftel con las centrales de Panasonic NS y NSX para ofrecer una solución de movilidad.

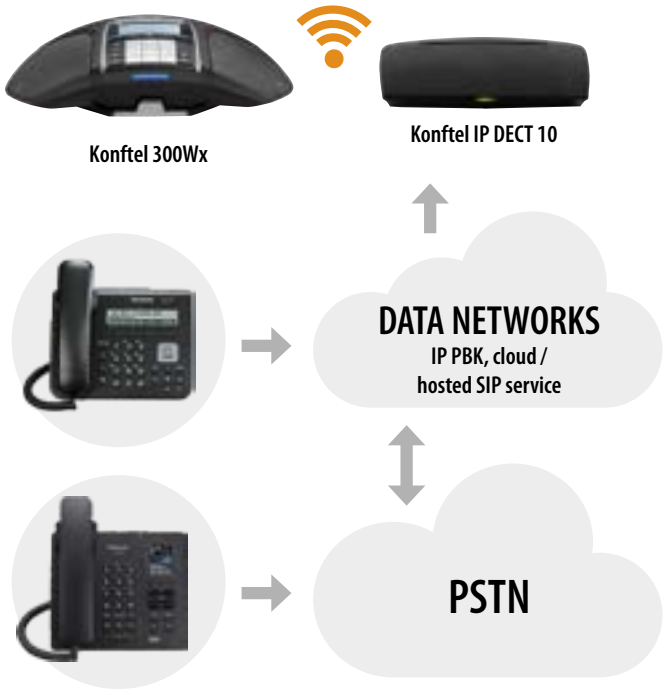
Con esta configuración apostamos por la libertad en la conectividad inalámbrica con una excelente calidad de sonido.

Con la conexión del equipo Konftel 300Wx y la solución IP que aporta Panasonic obtenemos sonido HD a través de la estación base Konftel IP DECT 10, la cual nos proporciona una mayor flexibilidad sin necesidad de tener que concertar reuniones en una única sala. De esta manera disponemos de movilidad para desplazarnos a otras salas sin tomas eléctricas o clavijas telefónicas.

Además tenemos otra ventaja adicional con esta solución, ya que podremos conectar varios equipos Konftel 300wx a través de diferentes extensiones SIP de nuestra central NS y NSX de Panasonic, gracias a la estación base DECT de Konftel que nos va a permitir tener varios registros SIP asociados a los equipos Konftel 300Wx.

Y también con la funcionalidad que aportan las centrales de Panasonic NS o NSX que permiten tener diferentes grupos de conferencias configurados en la central, ofreciendo la ventaja exclusiva de realizar conferencias de hasta 8 participantes en vez de una conferencia de 3 participantes.

Esta integración nos proporciona un audio HD que produce un sonido mucho más natural que el que se consigue con teléfonos convencionales. Recoge los tonos de voz y los matices, haciendo la conversación más fluida. Ahora ya puede recibir llamadas HD con telefonía IP en audioconferencias inalámbricas. La estación base DECT de Konftel, IP DECT 10, está conectada mediante SIP y admite hasta 5 Konftel 300Wxs con capacidad HD y cinco llamadas simultáneas.



PROMOCIÓN ESPECIAL masscomm

Konftel 300Wx
+ Antena IP10

KONFTEL

Ref.: 910101078 + 9001002132

SPINETIX

Masscomm **único Mayorista en España** de SpinetiX

SpinetiX hace entrega a Masscomm del diploma acreditativo como único mayorista del 2017 en España. Tuvo lugar en la Feria Internacional de Audiovisuales Integrated Systems Europe, ISE, en Ámsterdam, donde Alex García asistió a dicha feria colaborando con SpinetiX

CASO DE ÉXITO CON SpinetiX:

PANELES INFORMATIVOS AL TRÁFICO EN DOS CIUDADES DE ASIA CENTRAL, ALMATY Y ASTANA

Almaty y Astana son las dos ciudades más grandes, más desarrolladas, más poderosas económicamente y con mayor diversidad étnica y cultural de Asia central. Es por ello que necesitaban renovar su sistema de información al tráfico.

Retos:

- Renovar la infraestructura de control del transporte y convertirla en una solución inteligente, automatizada y actualizable en tiempo real.
- Aprovechar los puntos de información al tráfico como puntos de información general distribuidos por la ciudad.
- Sistema de control centralizado.
- Eliminar el mayor número posible de señalización estática al tráfico y cambiarla por una solución adaptativa a las circunstancias.
- Sistema de información urgente e inmediata a todos los puntos simultáneamente.
- Necesidad de aumentar los puntos de publicidad en la calle explotados por concesiones.

Soluciones:

- Información al tráfico en tiempo real a partir de sensores.
- Visualización de cámaras en tiempo real en la dirección del tráfico.
- Señales animadas de alerta en los pasos de cebra.
- Visualización de las condiciones meteorológicas y previsiones para adaptar la conducción a las condiciones ambientales.
- Mensajes de alerta en tiempo real.
- Espacio para la publicidad explotada por terceros con un inmejorable retorno de la inversión.
- Información de parkings cercanos, calles cerradas al tráfico, atascos, desvíos, etc.
- Información al turismo y al ciudadano.
- Inclusión de las redes sociales del Ayuntamiento.
- Información cultural y deportiva municipal.

ESCANEA ESTE CÓDIGO QR PARA VER EL VÍDEO COMPLETO DE LA SOLUCIÓN:

SPINETIX

mass TRAFFIC

SOLUCIONES GLOBALES DE GESTIÓN DE TRÁFICO

para ofrecer una atención exquisita a todos los asistentes de habla hispana.

SpinetiX, la marca suiza de cartelería digital confía en Masscomm por tercer año consecutivo para la distribución de sus productos y soluciones de Digital Signage.

SPINETIX

HMP350 PLAYER

Sistemas y tecnologías utilizadas:

- Paneles de LED de exterior, en distintas medidas, tamaños y características, según el entorno.
- Players de cartelería digital SpinetiX HMP-350.
- Integración del sistema con:
  - > Captura de vídeo con cámaras IP y captura del streaming generado
  - > Sensores de control del tráfico. Sus valores influyen en el mensaje a mostrar y en su color (verde=ok, ambar=peligro, rojo=prohibido)
  - > Widgets de captura de datos en tiempo real desde el centro de control y los sensores
  - > Sistema de gestión de la publicidad basado en calendarios
  - > Sistema de gestión de la información municipal
  - > Integración con subestaciones meteorológicas en tiempo real

FOOD DEFENSE, LA IMPORTANCIA DE PROTEGER EL SUMINISTRO DE ALIMENTOS DE LOS ATAQUES INTENCIONADOS

La Plataforma Food Defense Soluciones estuvo informando a todos los asistentes al 14º Congreso AECOC de Seguridad Alimentaria y Calidad sobre la importancia de incrementar la vigilancia y la prevención contra estos ataques

Un año más, la Plataforma Food Defense Soluciones ha patrocinado el Congreso AECOC de Seguridad Alimentaria y Calidad, que ha reunido en Madrid a más de 250 directivos de las áreas de calidad, seguridad alimentaria y nutrición de las principales empresas de la industria, producción, distribución y canal Horeca, así como responsables de las administraciones públicas que, durante esta jornada, han abordado entre otros temas el papel de la seguridad alimentaria.

Desde Food Defense Soluciones han manifestado la importancia de participar en este tipo de foros a los que acuden los máximos directivos y responsables de la calidad agroalimentaria, con la finalidad de reivindicar la necesidad de proteger las producciones agroalimentarias frente a los ataques intencionados que puedan causar daños a la población.

Falta de legislación en Europa

"La falta de legislación en Europa en materia de Food Defense hace que las empresas se relajen en estas cuestiones. Sin embargo, a raíz de los recientes e indiscriminados ataques terroristas en diferentes puntos de la UE, se ha puesto de manifiesto la importancia vital que tiene para todos defender el suministro de agua y alimentos para la población frente a posibles ataques intencionados porque ahora se trata de la seguridad de todos" afirma Javier Fuentes, director ejecutivo de la Plataforma Food Defense Soluciones.

La Plataforma Food Defense, ante el Parlamento Europeo

En este sentido, la Plataforma Food Defense, como expertos en seguridad alimentaria, fueron invitados el pasado mes de octubre a exponer ante los miembros del Parlamento Europeo, en Bruselas, la importancia de legislar en materia de Food Defense en el ámbito de la UE. La relevancia de esta iniciativa legislativa reside en establecer las garantías para la población, frente a ataques intencionados, que puedan contaminar deliberadamente el suministro de agua y alimentos mediante sustancias de origen químico, agentes biológicos, radiación u otras sustancias nocivas.

"Tras el fatídico 11 de septiembre, el concepto de Seguridad Alimentaria adquirió una nueva dimensión más allá de la inocuidad y en un país productor como el nuestro, debemos liderar este cambio de mentalidad empezando por nuestras propias industrias", comenta Javier Fuentes, quien añade que, a lo largo de la jornada, gran número de profesionales han acudido al punto de información de la Plataforma, interesados en la gestión eficaz de los planes Food Defense, así como en conocer datos sobre la Certificación Food Defense Soluciones.

Se trata de un certificado que garantiza la fiabilidad del plan de defensa de los alimentos implantado en una determinada industria y que puede ser expuesto en la etiqueta del producto, con el objetivo de informar al consumidor de manera clara y sencilla.

NUEVO PROGRAMA DE INCENTIVOS

TODOS LOS PRODUCTOS QUE MASSCOMM COMERCIALIZA GENERAN PUNTOS

Desde noviembre tenemos un nuevo portal de distribuidores pensado para vosotros, donde ofrecer los mejores y mayores servicios al canal, con formaciones y eventos constantemente actualizados, promociones, descarga de licencias, reparaciones y gestión de garantías, tarifas y el nuevo programa de incentivos.

Más productos y mucho más atractivos.

Masscomm quiere que cada día sea un día especial para ti, por ello te presentamos el nuevo programa de puntos de Masscomm, que contiene más regalos. No olvides que acumula puntos con todas las compras de productos que realicen en Masscomm.

Esta campaña está pensada para nuestros clientes con el único objetivo de premiar vuestra fidelidad y la apuesta por Masscomm.

Para poder disfrutar de todas las ventajas de este programa, solo tienes que registrarte en nuestra página, acumular puntos y cambiarlos por los fabulosos regalos que podrás elegir entre la gran variedad de productos que aparecen en nuestro catálogo.

Además, estamos continuamente incorporando vuestras sugerencias en el catálogo porque queremos hacer realidad tus deseos.

Consigue más puntos y conseguirás más premios

Formación Marzo 2017

L	M	Mi	J	Vi	S	D
		1	2	3	4	5
6	7	8	9	10	11	12
13	14	15	16	17	18	19
20	21	22	23	24	25	26
27	28	29	30	31		

Alcatel-Lucent Enterprise	6 de marzo	Formación técnica ACFE OXE. Madrid
D-Link Building Networks for People	10 de marzo	Taller alta disponibilidad en controladoras wifi profesional D-Link. Webinar
ZYXEL	14 de marzo	Formación técnica firewalling Zyxel. Barcelona
Food Defense	15 de marzo	Jornada Food Defense. Zaragoza
D-Link Building Networks for People	17 de marzo	Cobertura wifi en toda la casa D-Link. Webinar
SPINETIX		Introducción a la Cartelería Digital de SpinetiX. Webinar
D-Link Building Networks for People	24 de marzo	Lanzamiento descubre los nuevo videograbadores D-Link. Webinar
SPINETIX		Instalador nivel 1 Single Screen by DiVA de SpinetiX. Webinar
Alcatel-Lucent Enterprise	27-31 de marzo	Formación técnica ACFE LAN. Madrid
D-Link Building Networks for People	31 de marzo	Lanzamiento novedades mydlink y domótica D-Link. Webinar

CONECTA CON MASSCOMM

Accede a nuestras nuevas plataformas online

PORTAL DISTRIBUIDORES

portal.masscomm.es

E-COMMERCE

Benefíciate de descuentos exclusivos

tienda.masscomm.es

Contacta con nosotros

Juan Antonio Osaba
Dirección General
juan.osaba@masscomm.es

Jesús Ángel Munilla
Director General Adjunto y Dirección Financiera
jangel.munilla@masscomm.es

Ceferino Agüeros
Director Comercial
ceferino.agueros@masscomm.es

Raúl Marín
Responsable Grandes Cuentas
raul.marin@masscomm.es

Eva Corral
Directora Marketing y Compras
eva.corral@masscomm.es

Miguel Izquierdo
Director Técnico, Desarrollo de Producto y de Negocio
miguel.izquierdo@masscomm.es

Javier Fuentes
Director Cuentas Nacional
y Director Food Defense e Industria 4.0
javier.fuentes@masscomm.es

Juan Jerez
Director Nacional Sistemas
de Seguridad y Food Defense e Industria 4.0
juan.jerez@mass-security.es

Juan Antonio Gómez Bule
Consejero Asesor
jbule@masscomm.es

Departamento comercial

Óscar Baudot
Departamento Comercial
oscar.baudot@masscomm.es

Jonathan Izquierdo
Departamento Comercial
jonathan.izquierdo@masscomm.es

Gemma Salillas
Departamento Comercial
gemma.salillas@masscomm.es

Eduardo Brocal
Responsable de Seguridad
preventa.seguridad@masscomm.es

Rafael Camps
Seguridad Vial
rafael.camps@masscomm.es

José Javier Fuentes
Delegado Comercial WAF Brasil
josej.fuentes@masscomm.es

Alejandro García
Audiovisuales
alejandro.garcia@masscomm.es

Departamento soporte

Preventa
preventa@masscomm.es

Postventa
soporte@masscomm.es

Reparaciones y RMAs
reparaciones@masscomm.es

José Antonio Calvo
Carlos Fernández
Elías Cuberos
José Angel Riaño
Jesús López
Oscar Calvo
Beltrán Elías
José Francisco Lerena
Guillermo Ganzarain

Rubén Río
Responsable de Soporte
ruben.rio@masscomm.es

María Puerta
Gestión y Proyectos
de Seguridad
proyectos.waf@masscomm.es

Borja Reinares
Sistemas
sistemas@masscomm.es

Jesús López
Sistemas
sistemas@masscomm.es

Departamento proyectos

Oscar Daguerre
Ingeniería Food Defense e Industria 4.0
oscar.daguerre@masscomm.es

Juan José Palomo
Ingeniería Food Defense e Industria 4.0
jjose.palomo@masscomm.es

Departamento marketing

Vanesa Martínez
Responsable de Marketing
marketing@masscomm.es

Jesús Ángel Ciarreta
Diseño Gráfico
chechu.ciarreta@masscomm.es

Departamento administración, contabilidad y logística

Carlos Ochoa
Responsable Admon. Comercial
administracion@masscomm.es

Idoia Moneo
Responsable Ofertas
ofertas@masscomm.es

Fede Echavarri
Gestión de Pedidos
pedidos@masscomm.es

Maria Bazo
Gestión de Pedidos
pedidos@masscomm.es

Cristina Díez
Gestión de Pedidos/Ofertas
pedidos@masscomm.es

Stefany Aguilar
Atención al cliente
gestion.comercial@masscomm.es

Gema Pastor
Pedidos Madrid
gestion.madrid@masscomm.es

Contabilidad

Mikel Gómez
Contabilidad
gestion@masscomm.es

Eduardo Palacios
Contabilidad
contabilidad@masscomm.es

María José Gómez
Contabilidad
contabilidad@masscomm.es

Elena Rueda
Contabilidad y RRHH
contabilidad@masscomm.es

Logística

Santiago Galilea
Responsable de Logística
logistica@masscomm.es

Jorge Hierro
Dep. de Logística
logistica@masscomm.es

David Pérez
Dep. de Logística
logistica@masscomm.es

Oficina central Logroño

Oficina delegación Madrid

Oficina delegación Barcelona

masscomm

Oficina Logroño
C/ General Yagüe 36,
nave 22 P21
26007. Logroño. La Rioja
T. 941 24 06 94

Oficina Madrid
C/ Isabel Colbrand 10,
Edificio Alfa III- acceso 2,
4ª planta, oficina 121
28050 Madrid

Oficina Barcelona
Avda. Josep Tarradellas 38,
Centro SBC Tarradellas
08029 Barcelona

Atención cliente
902 23 26 23

DL: LR-212/2013

masscomm

MAYORISTA INTEGRADOR DE SOLUCIONES IP

MASS SALUD MASS HOTELES MASS TRAFFIC FOOD
SMART PLACES SMARTWALL MASS BIGDATA MASS
FOOD DEFENSE MASS UNIVERSITY MASS SALUD M

CONOCE LOS NUEVOS MERCADOS VERTICALES DE MASSCOMM

COMUNICACIONES

Alcatel·Lucent Enterprise · Panasonic · plantronics · IBERNEX · ATLINKS

KONFTEL · 2N · Ferrari electronic · Gigaset · cHar: · Alcatel · COUNTERPATH

AudioCodes · STENTOFON · innoventif · JUSAN · Yealink · kéro · surycat

NETWORKING

Alcatel·Lucent Enterprise · Teldat

Ferrari electronic · D-Link · ZYXEL · AudioCodes

Cambium Network · EnGenius · WALHALLA

AUDIOVISUALES

SPINETIX · neovo · nevir

LG · Entertainment Solutions ES · FONESTAR

GISAN · Panasonic · GoFacing

SEGURIDAD

ROI ICSM · LPR masscomm · VR TECHNOLOGY · WAF · mass SECURITY · KABA · Brickcom · AXIS COMMUNICATIONS

N2V · DIGIEVER · ingenia · SelectaDNA · RISCO GROUP · ZKTeco

Panasonic · OptaSense · GWSECU · inim ELECTRONICS · WALHALLA

SUSCRÍBETE GRATIS A **massnews** LA REVISTA DE MASSCOMM www.masscomm.es

Mantente informado de todas nuestras noticias y novedades: entra en **www.masscomm.es/suscripcion** o mediante el código QR y rellena el formulario.
Tras verificar los datos aportados comenzarás a recibir gratis cada mes en tu email nuestra publicación digital o, si lo deseas, en formato impreso.

902 23 26 23 **941 24 06 94** **pedidos@masscomm.es** **www.masscomm.es**

Ofertas válidas del 1 al 31 de marzo de 2017. Precio IVA no incluido exclusivos para distribuidores autorizados de Masscomm. Las condiciones pueden ser modificadas sin previo aviso por parte de los fabricantes. Las promociones no son acumulables y son válidas hasta fin de existencias. Masscomm no se hace responsable de posibles errores tipográficos.

GRUPO OSABA DESDE 1963