NOVEDADES
Go Connect!
Oxo Connect

Alcatel·Lucent Enterprise

Pág. 4

PROMOCIONES
No te la juegues y gana

Pág. 8

CASO ÉXITO
MASS HOTELES
HOTEL****

mass HOTELES
SOLUCIONES GLOBALES PARA HOTELES

Pág. 12-13

Alcatel·Lucent Enterprise
Value-Added Distributor

massnews

DICIEMBRE 2016 | Nº89
LA REVISTA DE MASSCOMM
www.masscomm.es

¿Qué significa realmente ser fuerte?

Pág. 3

¡Feliz Navidad!

REUNIONES IP CON KONFTEL

DISFRUTA DEL SONIDO HD REAL EN TUS CONFERENCIAS

OmniSound®: EN BUSCA DEL SONIDO PERFECTO

KONFTEL GET TOGETHER]

John-Erik es un diseñador acústico de Konftel. Junto con Peter Renkel, CEO de Konftel, inventó el primer teléfono de audioconferencias en 1988.

Cuanto mayor es el número de personas que deciden celebrar sus reuniones a distancia, mayores son los requisitos que debe satisfacer la tecnología. Sin embargo, en la búsqueda del sonido perfecto, Konftel tiene un as en la manga: OmniSound®.

El sello OmniSound certifica que los productos de Konftel ofrecen la más alta calidad de sonido posible. Tras años de investigación y desarrollo, son varios los factores que garantizan que OmniSound® permita organizar reuniones con un sonido de la máxima calidad, sin la interferencia de chasquidos, cortes ni ecos:

- Micrófono omnidireccional ultrasensible
- Potentes altavoces
- Capacidad full dúplex
- Ecualizador
- Supresión de ruido

Modelos Konftel para centrarse en las reuniones IP

TWO YEAR WARRANTY 2

Konftel 300IP

PROBADO Y POTENTE

El Konftel 300IP es un sistema de audioconferencias basado en SIP que ofrece un audio de HD de extraordinaria calidad. Función de puente incorporada para llamadas a cinco personas y cómoda configuración a través de una interfaz web. Conexión de micrófonos adicionales para reuniones con más de 12 personas o conexión al sistema de megafonía para grandes conferencias.

Konftel Wireless IP

KONFTEL 300Wx + IP DECT 10

El Konftel 300Wx permite disfrutar de la libertad de la conectividad inalámbrica con una excelente calidad de sonido OmniSound®. Usa la nueva estación base Konftel IP DECT 10 para conectar hasta 5 sistemas de audioconferencia compatibles con HD a tu telefonía IP. El flexible aparato Konftel 300Wx es ideal para Skype for Business, Cisco Jabber y reuniones virtuales.

Konftel 55Wx

TODO EN UNO

El Konftel 55Wx, que admite la conexión de ordenadores, teléfonos móviles, tabletas y teléfonos fijos, funciona como centro de comunicaciones. Se trata de un dispositivo de conferencias compacto y fácil de usar, con un sonido HD nítido y de impresionante calidad. Es ideal para Skype for Business, Cisco Jabber y otras herramientas de colaboración.

Konftel Ego

SISTEMA PERSONAL DE CONFERENCIAS. ESTÉS DONDE ESTÉS.

El Konftel Ego ha sido diseñado para la actual cultura de reuniones móviles: es ultra compacto y se conecta sin problemas al puerto USB de un PC o a una tableta o smartphone a través de Bluetooth. Funciona perfectamente con Skype for Business, Cisco Jabber, Avaya Communicator y todas las aplicaciones de conferencia importantes.

KONFTEL GET TOGETHER]

*Oferta única en nuestra tienda online: *http://tienda.masscomm.es*

Miguel Izquierdo
Director Técnico, Desarrollo de Producto y de Negocio.
Masscomm

Domingo por la mañana y como cualquier otro día de la semana me encuentro en casa desayunando un tazón de leche con cereales, pero con la tranquilidad y el sosiego que te permite saber que es fin de semana.

La marca de los cereales, muy conocida, continuamente lanza promociones relacionadas con el deporte y la dieta sana, pero en esta ocasión me llama mucho la atención el enfoque que han dado a su nueva campaña, la cual cito textualmente:

¿Qué significa realmente ser fuerte?

Es abordar con ilusión una nueva oportunidad o hacer todo lo posible para seguir adelante cuando la vida nos pone a prueba. La dimensión emocional de fuerza, la fuerza interior, viene también de disfrutar de lo que nos gusta y nos ayuda a mantener una actitud positiva.

Sinceramente, me parece un mensaje demasiado profundo para una caja de cereales, pero me ha inspirado para escribir esta editorial.

Estoy casi seguro que a todos alguna vez la vida, aunque espero que no hayan sido muchas, nos ha puesto pruebas difíciles que hemos tenido que superar a base de tesón y fuerza. Por eso debemos cuidar esa fuerza interior que nos hace levantarnos cada día con entusiasmo, cuidar y educar a nuestros hijos, compartir la vida con nuestra pareja, divertirnos con nuestros amigos, y ¿por qué no? con nuestros compañeros. Hacer del trabajo una actividad de desarrollo personal y poner la mejor voluntad en todo lo que enfocamos, que nuestra actitud sea inmejorable….

Hacer deporte, comer sano, disfrutar de un buen ocio, gestionar nuestros esfuerzos laborales en positivo, etc., son buenas formas de enfocar nuestro día a día que debemos convertir en hábitos para mejorar nuestra fuerza interior. Pero sonreír es la más sencilla de las terapias, la mejor y más económica manera de cuidar esa fuerza y además transmitirla a la gente que se encuentra a nuestro alrededor, que seguro que lo agradece ya que como todos sabréis la sonrisa se contagia. Muestra la mejor de nuestras caras y emociones. Una de las cosas que aprendí hace tiempo en un curso de coaching y que intento repetir a todo mi equipo, es que sonrían cuando hablan por teléfono. Es una técnica muy sencilla y que os aseguro que funciona. Solo hay que descolgar el teléfono y ser conscientes de sonreír a la persona con la que estéis hablando, de ser amables, en suma. Nuestro interlocutor se relaja y la conversación fluye sin barreras, sin aristas. Si alguno piensa que esta idea es banal, es fácil comprobarlo realizando varias llamadas de diferente índole y tono y comprobar la reacción positiva que ha tenido esta actitud en vuestro interlocutor. Si lo veis oportuno y os apetece me encantaría recibir vuestros comentarios sobre este pequeño experimento social.

Como estamos acostumbrados desde Masscomm a compartir con nuestros clientes y la mayoría amigos, inquietudes y conocimientos, también queremos formar parte de vuestra fuerza interior y ayudaros a cuidarla, así que a mí sólo me queda prometeros que me esforzaré por ser amable y sonreír cada vez que hable o esté con alguno de vosotros, compartiendo problemas y soluciones, haciendo camino juntos.

Sin darnos cuenta ya estamos en el sprint final del año y aunque el balance se hace acabado Diciembre y con los objetivos cumplidos, comienza el tiempo de las reflexiones y el examen de lo acontecido en el último periodo y me resulta imposible no trasladar este pensamiento mientras escribo estas líneas: echando la vista a atrás y sin profundizar, el balance es muy positivo, hemos ganado proyectos, captado nuevos clientes, llegado a acuerdos con nuevos fabricantes, mejorado notablemente nuestros sistemas e infraestructuras, la familia Masscomm ha crecido (bienvenidos de nuevo a las recientes incorporaciones y esperamos mucho de vosotros). Pero lo más importante es que a lo largo del año hemos aprendido a trabajar mejor en equipo, a saber escucharnos y respetar las opiniones de nuestros compañeros.

También hay muchos puntos que mejorar y os aseguro que están bien apuntados para que a lo largo del 2017 Masscomm mejore y vosotros, nuestros clientes, que sois parte muy importante de esta gran familia también lo hagáis. Por eso tenemos nuevas sorpresas que muy pronto verán la luz y que espero que nos ayuden a todos a vender mass.

Como últimas novedades ya está disponible nuestra tienda on-line con más productos y mejor gestionados para haceros la vida más fácil, así como nuestro portal de distribución con una renovada estética y herramientas más amigables.

Entre tanto, nos llegan las fiestas navideñas y es un magnífico momento para desearos lo mejor, recordando que una sonrisa a tiempo, una buena palabra, valen más que muchos de los regalos que nos intercambiaremos.

OXO Connect! ¡GO CONNECT!

Con la llegada de la nueva solución de Comunicaciones Unificadas **OXO Connect R2**, ya tenemos un nuevo programa comercial diseñado para ayudaros a empujar con fuerza una propuesta de valor en vuestras ofertas orientadas al segmento de las PYMES. **GO CONNECT!**

- Solución de Comunicaciones Unificadas y de Colaboración de última generación para PYMEs : OXO Connect.
- Catálogo de Productos de Redes LAN/WLAN para PYMEs: OmniSwitch / OmniAccess.
- Propuesta convergente y end-to-end.

La nueva solución de Alcatel-Lucent Enterprise para PYMEs: Comunicaciones Unificadas y Colaboración de última generación en un modelo simplificado de cloud híbrido.

OXO Connect permite entregar a la PYME servicios avanzados de cloud híbrido

Alcatel-lucent Enterprise lanza OXO Connect y una nueva solución de WLAN muy competitiva junto con las novedades de la última versión de OpenTouch® Suite para PYMEs: una cartera completa de soluciones de Comunicaciones Unificadas y de redes IP de alto rendimiento todas encaminadas hacia el "Make IT Simple".

Los Business Partners de Alcatel-Lucent Enterprise se benefician de un nuevo modelo de licenciamiento simplificado y de una herramienta de cotización Actis remodelada para satisfacer cada vez mejor las necesidades de las pequeñas y medianas empresas

GO CONNECT responde a este objetivo: **VENDER MÁS y MÁS VALOR**

GO Connect nace como un 3 en 1 o como Fusión de 3 Programas existentes: CONNECT IP+ / TRANSFORM / ESSENTIAL

El programa cuenta con descuentos agresivos aplicables en un amplio abanico de productos para PYMEs.

- Nuevos negocios y clientes.
- Actualizaciones y migraciones de parque existente.
- Sustitución de productos de la competencia.
- Ampliaciones en sistemas OXO RCE R.X
- Nuevas oportunidades en LAN, WLAN.

Entre las novedades de esta solución destacan: el nuevo servicio de "Software Assurance", los servicios gestionados desde el Cloud, la capacidad extendida del servidor de comunicaciones y un nuevo punto de acceso Wi-Fi especialmente diseñado para el segmento de PYMEs.

Puntos Claves ¡Go Connect!

Lanzamiento: Vender Más Valor en sistemas de +40 usuarios

- Lanzar OXO Connect R2 y vender más soluciones convergentes.
- Aportar más valor a la PYME.
- Ser más competitivo en el segmento mediano.

Principios: 1 Programa, 2 propulsores de valor, Descuento variable

- Un programa único que fusiona CONNECT IP+ y TRANSFORM, para cerrar sus negocios más rápido
- Amplia oferta en Teléfonos y aplicaciones de Movilidad como generadores de Valor
- Mejores condiciones de precio en el segmento mediano de PYMEs

Perfil del Cliente: 3 Contextos de Venta

- Venta de Nuevas soluciones OXO Connect R2 a PYMEs.
- Actualización/Migración de cliente OXO existente a OXO Connect R2.
- Venta o Renovación de soluciones de Networking a PYMEs.

Proceso : 1 Código Promo Único

- DISCGOCONN
  - A partir del 07.12.2016 hasta el 30.04.2017
  - Únicamente aplicable en el Catálogo/Oferta de OXO Connect R2 y en ofertas generadas con Actis R21.
  - Pormoción condicionada a venta de máquina nueva con OXO Connect Software Suite y/o migración.

¡GO CONNECT!

Nuevo programa. A partir del 07.12.2016

Su programa clave para ganar en el mercado de las PYMES

Solicite ya los nuevos perfiles de precios y el fichero DISCGOCONN a su responsable comercial.

Alcatel·Lucent Enterprise

RECORDATORIO IMPORTANTE SOBRE PROMOCIONES VIGENTES:

- **Promo EARLY BIRD** Actualización de OXO RCE R10.3 a OXO Connect para pedidos realizados después del 01-10-2016. Código Promo DISCEARLYB válido **hasta el 30-04-2017**.
  - Únicamente se aplica el coste del software Assurance asociado
- **CONNECT IP+** centrado en la oferta OXO RCE R10.3 permanece activo **hasta el 15-12-2016 (Promo Movilidad incluida)**
  - Únicamente aplicable en OXO R10.3 y ofertas realizadas con Actis R20
- **TRANSFORM** centrado en la oferta OXO RCE R10.3 permanece activo **hasta el 15-12-2016 (Promo Movilidad incluida)**
  - Únicamente aplicable en OXO R10.3 y ofertas realizadas con Actis R20
- **GO HOSPITALITY**, centrado en el segmento hotelero, Código Promo DISCHOSP sigue siendo **válido hasta 28-02-2017** y únicamente para ofertas realizadas con Actis R20
- **PROMO Flash de los TERMINALES "OLA2" válida hasta el 31-12-2016** (ver página 9)

Este otoño-invierno se lleva la talla M

Alcatel·Lucent Enterprise

En Octubre de 2014 la división Enterprise de Alcatel-Lucent dejó de ser parte de una gran corporación para constituirse en una empresa independiente de 2.300 empleados, dedicada exclusivamente a las comunicaciones empresariales. Desde su origen, Alcatel-Lucent Enterprise se ha ido adaptando a su nuevo tamaño, y para ello, todos sus procesos han tenido que adelgazar, ganando en agilidad y eficacia.

Y desde esta nueva perspectiva hemos sido capaces también de optimizar nuestra oferta para los partners y clientes del segmento Mid empresarial. Entendemos que muchas empresas de tamaño medio tienen necesidades de comunicaciones exigentes, pero no siempre cuentan con todos los recursos especializados o dedicados para implantar y gestionar soluciones complejas.

Go MidMarket! es el grito de guerra de la estrategia comercial que ponemos a disposición de nuestros partners para atacar el segmento Mid empresarial de 50 a 1.000 usuarios. En paralelo a la oferta existente para clientes L y XL, simplificamos la oferta, los procesos y herramientas para hacerlos asequibles y atractivos a los clientes de talla M, **sin perder en calidad y funcionalidad**.

El programa **Go MidMarket!** consiste en:

- Una **oferta simplificada** de las soluciones de telefonía empresarial y comunicaciones unificadas de OpenTouch Suite MLE, que cubre las necesidades de la mayor parte de las empresas Mid.
- Una **formación comercial exprés** para comerciales de los partners, así como una formación técnica orientada y adaptada al personal técnico de partners y clientes.
- Una **herramienta de cotización adaptada a la fuerza comercial**, para la generación instantánea de una oferta final durante la visita al cliente, sin necesidad de soporte de la preventa especializada, con el objetivo de acortar el ciclo de ventas.

- **Una promoción muy atractiva** especialmente diseñada para animar a **empresas de 50 a 250 usuarios** a migrar sus comunicaciones a IP y a adoptar nuevos usos de colaboración y movilidad.
- Y finalmente, la posibilidad de migrar de forma totalmente transparente a la oferta genérica en cualquier momento si se excediera el perímetro del programa **Go MidMarket!**

En resumen, **Go MidMarket!** es la herramienta definitiva, en primer lugar para aquellos de nuestros partners que deseen dar el salto del mercado PYMES al Mid, con el objetivo de atender a clientes cuyos requerimientos exceden las capacidades de la oferta OXO, poniendo a su alcance más de 20 años de investigación e innovación dedicados al segmento L y XL.

	OmniPCX Office RCE	Go MidMarket!
Tamaño de la empresa	Hasta 200 empleados	Desde 50-250 hasta 1000 empleados
Número de sedes por sistema	Una sede	Multi sede centralizada
Necesidades de colaboración	Aplicaciones de movilidad y escritorio	+ Colaboración multimedia entre equipos
Seguridad y fiabilidad	Plataforma sólida	+ Redundancia +Encriptación
Flexibilidad de la infraestructura	Despliegue ultrarápido	Virtualización Servidor de aplicaciones

Y en segundo lugar, para partners que, siendo ya expertos en comunicaciones de voz de OXE en clientes de tamaño medio, quieran expandir sus oportunidades de negocio incorporando a su oferta soluciones de valor de comunicaciones unificadas de OpenTouch Suite MLE.

El mercado medio está ahí, os animamos a aprovechar esta excelente oportunidad de negocio de la mano de Masscomm como centro certificador oficial de Alcatel-Lucent Enterprise. Os ofrecemos todo nuestro soporte además de las formaciones oficiales con condiciones muy ventajosas.

Panasonic BUSINESS

Panasonic al servicio del usuario

Soluciones de comunicación Serie NSX

Las empresas necesitan que sus operaciones se desarrollen de manera eficiente. El sistema de comunicaciones empresariales necesita ser flexible, innovador y competitivo además de reducir los costes operativos y otros gastos.

Con el lanzamiento del nuevo servidor de comunicaciones empresariales de Panasonic gama NSX, se quiere cambiar el concepto que tenemos sobre una extensión. La serie NSX de Panasonic nos ofrece una nueva generación de sistemas de comunicaciones para responder a la forma actual de trabajo y nos proporciona los servicios para integrarse en el estilo de trabajo de los usuarios.

Ahora queremos dar un salto y ofrecer los ajustes por usuario, los cuales serán grandes contenedores de los dispositivos telefónicos conectados a la NSX de Panasonic. Hasta ahora hacíamos cambios sobre la propia extensión física o virtual de nuestra PBX, con este nuevo concepto nosotros configuraremos el usuario para poder ofrecer servicios al dispositivo y que estos puedan ser utilizados por el usuario final.

Los usuarios se clasifican en tres grupos para facilitar mejor su gestión.

- **Usuarios normales.** Usuarios que llevan a cabo su trabajo fundamentalmente con un dispositivo (puede ser fijo, inalámbrico o IP softphone).
- **Usuarios móviles.** Usuarios, como los comerciales, que pasan gran parte de su tiempo fuera de la oficina y necesitan uno o varios dispositivos móviles para comunicarse con sus clientes.
- **Usuarios avanzados.** Usuarios, que necesitan, una gran movilidad dentro de la empresa ya que podemos asociar un segundo dispositivo (fijo, inalámbrico o IP softphone), además de poder gestionar un ACD.

Todos los usuarios además dispondrán de la función Smart Desk, lo que significa que podremos vincular a nuestro contenedor un dispositivo no asociado a ningún usuario y que se encuentre conectado a nuestra PBX, dicho dispositivo se descargará todas las funciones que nuestro usuario tenga configuradas.

La serie NSX de Panasonic da servicio a la nueva generación de sistemas de comunicaciones para responder a la forma actual de trabajo.

FORMACIONES TÉCNICAS KX-HTS32: En Madrid, Antequera, Valencia y Barcelona (diciembre de 2016) y Santiago de Compostela (enero de 2017). Con regalo de estuche de Rioja exclusivo. **¡INFÓRMATE!**

mass SALUD
SOLUCIONES GLOBALES DE GESTIÓN SOCIOSANITARIA

Solución localización interiores

Proteja a sus usuarios y a su personal con la solución de localización en tiempo real para centros sociosanitarios

El sistema de localización es una solución segura, fácil de usar y de instalar que mediante radio-frecuencia (RF) permite controlar y ofrecer seguridad de manera individual tanto a usuarios como a trabajadores de distintos centros como: hospitales, residencias de ancianos, centros psiquiátricos, empresas metalúrgicas y siderúrgicas, y cualquier empresa donde se demande saber la posición del trabajador y dotarle de un dispositivo con botón de llamada de auxilio.

Los usuarios del sistema portan tags de RF muy pequeños y compactos que suelen ser llevados en la muñeca o el tobillo o colgados al cuello. El sistema combina el uso de dispositivos para la localización y receptores que posicionan los tags dentro de cada zona del centro. Cuando una persona que porta un tag entra en una zona no permitida, el dispositivo puede generar alarmas. De la misma forma, se puede utilizar para impedir la salida no autorizada de residentes del centro (Sistema de Control de Errantes) o como método control de accesos permitiendo o denegando la apertura automática de puertas.

QUE APORTA:

- Alarma por pulsación de botón o manipulación de tag
- Alarma por tag fuera de sus zonas permitidas
- Alarma técnicas

COMO FUNCIONA:

El sistema permite la localización y monitorización de un tag en cualquier momento. Toda la información es procesada desde el servidor central donde está instalado el sistema. En los puestos de control se personaliza el plano de cada empresa y aparece en tiempo real la posición, el nombre y si ha existido una alarma. Además con su integración con la central PBX, estas mismas alarmas se pueden entregar por megafonía y a los teléfonos dedicados para recibir y atender estas situaciones.

- Indicado para zonas de alzheimer, demencia y psiquiatría.
- Localización efectiva de determinados equipos: desfibriladores, dispositivos de alto coste, etc.
- Seguridad de trabajadores.

IBERNEX

Firewalls UTM

El Firewall tradicional basado en reglas de acceso ha sufrido en los últimos años una gran evolución consolidando en un único dispositivo funcionalidades que tradicionalmente eran llevadas a cabo por otros elementos de la red.

Los Firewalls de última generación, conocidos por las siglas UTM – Unified Threat Management, permiten realizar, además de sus funciones básicas de filtrado de L2 a L7, las siguientes:

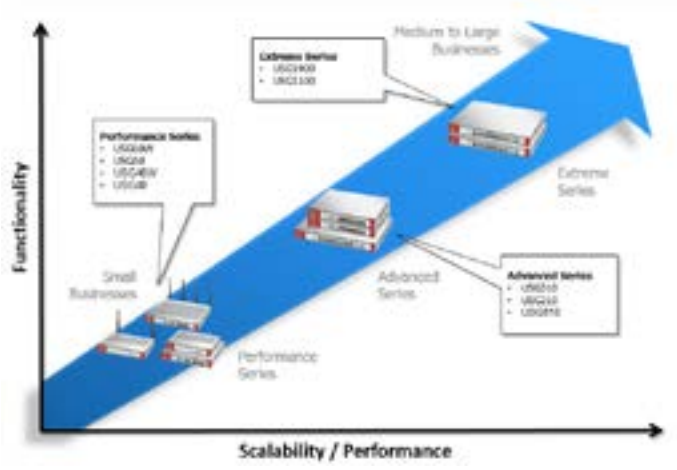
- CF - Filtrado de Contenido
- AV - Anti-Virus Perimetral
- AS - Anti-Spam
- IDS/IPS
- Application Management
- Hotspot
- Balanceo de Líneas WAN
- VPN

En un mundo donde los ataques se multiplican y las noticias de Hacking, Phising, DoS, RansomWare, Spyware… resultan ser tan habituales, los UTM nos proporcionan una capa adicional de protección y un modelo centralizado de seguridad.

De la mano de Zyxel, presentamos la gama de Firewalls UTM USG.

Un producto que según las diferentes familias se ajusta tanto a las necesidades del mercado SMB/SOHO como al mercado MLE. Un producto que se licencia según los requerimientos de nuestros clientes y los servicios que desea tener habilitados.

Y por tener una referencia, el modelo más básico, el USG 40 con todas las licencias incluidas por un año (CF, AV, AS, IDS) sale con un PVD de 374€ mientras que el mismo modelo sin las licencias (solo funcionalidades de Firewall) sale en 297€.



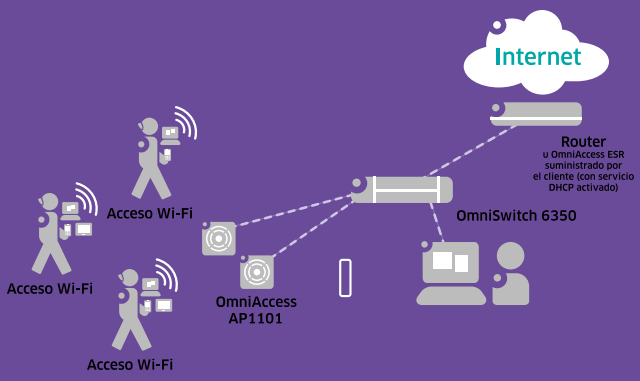
Para ampliar información: **preventa@masscomm.es**

Alcatel·Lucent Enterprise

MOVILIDAD EN RED **PARA PYMES**

Aumente el rendimiento de su red y ofrezca movilidad a los usuarios

La solución de Movilidad de red es la mejor opción para clientes que ya disponen de OXO Connect o cuentan con un presupuesto limitado y desean añadir una red LAN y WLAN de alta velocidad a su infraestructura, tal como se muestra en la figura siguiente:



La ventaja de esta solución de Alcatel-Lucent Enterprise es su facilidad de instalación y configuración. Cuando se realiza el pedido de OmniSwitch 6350 y OmniAccess AP1101 junto con OXO Connect, se puede hacer una autoconfiguración de estos equipos sin intervención del usuario, ya que el conmutador obtiene su información de configuración de OXO Connect. Cuando se adquiere una solución de Movilidad de red de forma independiente, la configuración para poner en marcha un OmniSwitch 6350 y OmniAccess AP1101 requiere una intervención mínima del usuario. Para simplificar el pedido de una solución de Movilidad de red, se han especificado como referencia varios ejemplos de soluciones para 10, 20, 50 y 100 usuarios. Además, una guía describe la instalación y configuración de los conmutadores Ethernet PoE/PoE+ OmniSwitch 6350-P10, OmniSwitch 6350-P24 y OmniSwitch 6350-P48, con OmniAccess AP1101.

Referencias de soluciones de Movilidad para PYMES

Ejemplo de 802.11a/b/g/n/ac para 10 usuarios	
• 1 x OS6350-P10	• 2 x OAW-AP1101
Ejemplo de 802.11a/b/g/n/ac para 20 usuarios	
• 1 x OS6350-P24	• 2 x OAW-AP1101
Ejemplo de 802.11a/b/g/n/ac para 50 usuarios	
• 1 x OS6350-P48	• 4 x OAW-AP1101
Ejemplo de 802.11a/b/g/n/ac para 100 usuarios	
• 2 x OS6350-P48	• 10 x OAW-AP1101.

Oferta válida hasta el 15-12-2016

Queremos compartir la suerte con tu primer pedido y te obsequiamos con una participación de 10€ en Lotería de Navidad.
NO TE LA JUEGUES Y GANA.
1er
PEDIDO >3.000€
10€
El Primer pedido
EN DICIEMBRE
con mucha suerte
Solo con estos fabricantes:
Alcatel·Lucent Enterprise
2N TELECOMMUNICATIONS
Con el primer pedido superior a 3.000€.
Válido hasta el 9 de diciembre
Una participación por distribuidor.
Unidades limitadas.

plantronics
Pack 1
2 uds.
Inalámbricos
Pack de 2 CS540 +DESCOLGADOR
segunda unidad al 50% de dto.
50% de dto. sobre el pvp 229€
Pack 2
6 uds.
Inalámbricos (Gama CS y Savi)
Tarjeta ECI por valor de 50 €
Pack 3
24 uds.
Inalámbricos (Gama CS y Savi)
Tarjeta ECI de 200€
Regalo Voyager Focus UC (sin base)
Promo
Navidad 2016
Válida hasta el 16 de diciembre
Pack 1
*Limitado a dos packs de 2 uds por distribuidor
Pack 2
*No acumulable a la promo del pack de 2 uds
*No aplicable a proyectos con precios especiales
Pack 3
*Acumulable al regalo del pack de 6 uds.
*No aplicable a proyectos con precios especiales
CON TODA LA GAMA PLANTRONICS
Por un pedido superior a >800€,
UN ESTUCHE DE TRES BOTELLAS RIOJA EXCLUSIVO
Válida hasta 31/12/2016*
*Compatible con el resto de promociones

TERMINALES "OLA2"

8018 DeskPhone

3MG27201AA

8212 DECT Handset with charger + PSU EU

3BN07004AA

8082 My IC Phone Cabled Version

3MG27036AB

8082 My IC Phone Bluetooth

3MG27036AA

8068 NO BT Premium Deskphone

3MG27121WW

8038 Premium DeskPhone

3MG27101WW

10 Keys Premium Module

3MG27105AB

40 Keys Premium Module + Clip

3MG07033WW

Premium Smart Add-OnModule + Clip

3MG07032WW

OFERTAS VÁLIDAS DESDE 07-12-2016
HASTA EL 31-12-2016
UNICAMENTE PARA COMPRAS
REALIZADAS A TRAVÉS DE NUESTRA
TIENDA ONLINE:
http://tienda.masscomm.es/

Solicite el alta a:
gestion.comercial@masscomm.es

Alcatel·Lucent Enterprise

Food Defense,

una medida de garantía en la protección industrial agroalimentaria

El pasado 23 de noviembre, se celebró la jornada técnica sobre Food Defense en el espectacular Museo Würth de Logroño.

El presidente del Gobierno de La Rioja, José Ignacio Ceniceros, inauguró el evento, donde afirmó, en la apertura de la jornada 'Food defense, hacia la fábrica del futuro', que ya no basta con producir alimentos de calidad, sanos y seguros, "sino que es preciso trabajar para reducir al máximo la fragilidad de la industria agroalimentaria frente a peligros accidentales o intencionados".

En este sentido, el Grupo Food Defense Soluciones, compuesto por Masscomm, Mass Security, WAF, CNTA, Revista Alimentaria y Grupo Sothis han subrayado que la defensa de la cadena alimentaria frente a posibles ataques que puedan tener incidencia en la población "va a dejar de ser una cuestión elegible para convertirse en todo un reto para el sector agroalimentario en la medida en que va a aportar una diferenciación estratégica para las empresas que cuenten con un sello de certificación".

Por ello, han considerado estratégico avanzar en una certificación europea "que vaya más allá de las actuales exigencias sobre elaboración de los alimentos y se traslade a la garantía de su protección frente cualquier tipo de amenazas o ataques".

mass INDUSTRIA 4.0 Food Defense SOLUCIONES

NUEVO FABRICANTE DE CÁMARAS DE SEGURIDAD

GWSecu es un fabricante asiático de alta tecnología que integra el diseño e I+D de productos IP de video vigilancia.

Gwsecu cuenta con un equipo profesional y experimentado en I+D con base tecnológica, y que apuesta por la búsqueda de productos fiables, compatibles y que complementen en funcionalidades. Para garantizar un rendimiento estable, Gwsecu tiene un estricto control sobre el diseño, los componentes y el procesamiento de sus productos. Su portfolio ha pasado los estándares internacionales ONVIF, perfectamente compatible con multitud de fabricantes.

Su andadura comenzó en 2001, consiguiendo diferentes certificaciones como la ISO9001. Además todos sus productos han sido certificados con éxito por CE, FCC y ROHS.

Con Masscomm se implanta en el mercado español, ofreciendo una gama de productos variada y ajustada a soluciones IP sencillas y muy económicas. De este modo, podréis competir en el mercado de bajo precio sin descuidar la calidad de producto.

Masscomm ha apostado por este producto tras testearlo en laboratorio durante meses y comprobar las funcionalidades y compatibilidades del mismo. Para ello no hemos descuidado la comparativa, tanto a nivel técnico como económico, con otros fabricantes chinos que copan actualmente la mayor parte del mercado de bajo nivel económico.

Con esta nueva incorporación en nuestro portfolio ya podéis cubrir todas las demandas en sistemas de video vigilancia IP con fabricantes que ofrecen una óptima relación calidad-precio:

- AXIS Y PANASONIC: soluciones y proyectos de alta calidad
- BRICKCOM: soluciones medias
- GWSECU: soluciones para precios competitivos

Entra en la web de Masscomm y conoce el portfolio, sencillo, claro y ajustado para soluciones económicas.

Recuerda que con motivo del lanzamiento de este nuevo fabricante, os presentamos esta promoción:

GW-COMPO-2INT

- 1 NVR de 4 canales con 4 puertos PoE incorporados
- 1 Disco duro de 1 TB específico de CCTV
- 2 minidomos de interior de 2 mpx de óptica 3,6mm, con infrarrojos y PoE
- 1 Cartel Zona Vigilada

2N® HELIOS IP BASE CON CÁMARA, MARCO NEGRO

NUEVO Helios IP Basic
INTERCOMUNICADOR IP COMPACTO CON CÁMARA HD

2N TELECOMMUNICATIONS

Nuevo Videoportero IP con tecnología SIP completamente equipado y diseñado para cualquier necesidad de uso y un elegante diseño apto para múltiples entornos, como accesos a oficinas, edificios empresariales, administrativos y gubernamentales, así como en sectores residenciales, urbanizaciones y viviendas en general.

2N Helios IP Base es un intercomunicador IP compacto, que se puede instalar con gran facilidad y rapidez. Está equipado con uno o dos botones y ofrece el audio y vídeo de alta calidad. Se trata del intercomunicador destinado sobre todo para las instalaciones de menor tamaño.

Helios IP Base de fácil instalación, gracias a la cual ahorrará el tiempo y costes relacionados con ella.

PRINCIPALES VENTAJAS

- Intercomunicador IP compacto
- Instalación muy fácil
- Marco resistente de aluminio
- De forma adicional se puede adquirir el módulo con lector RFID de 125 kHz ó 13,56 MHz
- Conmutador de seguridad (tamper switch)
- Entradas y salidas para la conexión de la cerradura eléctrica y de otro equipamiento
- Cámara HD gran angular

Control de horas **bajo sospecha**

Como ya anticipamos en nuestra revista, el **Real Decreto Ley 16/2013 de 20 de diciembre de medidas para favorecer la contratación estable y mejorar la empleabilidad de los trabajadores,** indica que resulta obligatorio para todas las empresas el llevar y acreditar un **registro diario** de la jornada laboral realizada por los trabajadores. Para evitar confusiones, aclarar que no se trata de acreditar las horas extraordinarias realizadas, sino las horas incluidas en la jornada habitual, para una vez definida ésta, en cuanto a inicio y finalización, determinar en consecuencia las posibles horas extras que se realicen. Es decir, dicho control debe llevarse incluso aun en el caso de que no se realicen horas extraordinarias. Pese a que en próximos números ampliaremos la información al respecto debemos adelantar algunos elementos esenciales de dicha obligación que, además de suponer un elemento más en las obligaciones a cumplir por el empresario, revelan la necesidad de implementar medios tecnológicos que ayuden, faciliten y den fiabilidad al propio cumplimiento, evitando al empresario mayores cargas administrativas que pueden ser resueltas perfectamente con nuestros sistemas de CONTROL DE PRESENCIA **ZKTECO o KABA**, en cualquiera de sus modelos. Como decimos, adelantar que se debe llevar un registro mensual total de las horas de jornada diaria, que deberá contener como mínimo:

- **Identificación de la empresa contratante.**
- **Identificación del empleado contratado.**
- **Datos referentes reales de la jornada de trabajo a realizar por el empleado contratado.**
- **Detalle de las horas, normales y extraordinarias, efectuadas por el trabajador en cada jornada del mes referido.**
- **Firma de la persona responsable por parte de la empresa.**
- **Recibí firmado por parte del trabajador.**

Recordar que, además del establecimiento de la obligación de llevar dicho control diario por el Real Decreto Ley, dos sentencias de la Audiencia Nacional (Sentencia 207/2015 de 4 de diciembre de 2015 y Sentencia 25/2016 de 19 de febrero de 2016) refundan dicha obligación, además de otras sentencias de distintos Tribunales Superiores de Justicia, y una propia Instrucción Interna de la Inspección de Trabajo, cuyos detalles iremos explicando en el próximo número.

A la hora de optar por la implementación de nuestro sistema de control de presencia, destacar el hecho de que no solo facilita al empresario la gestión y cumplimiento de la obligación que comentamos, sino que, en consecuencia, minimiza el riesgo de sanciones, y evita costes administrativos y de almacenaje de la información en papel, que como documento exigible por la Inspección, deberíamos almacenar durante al menos cuatro años.

Daniel Zárate
Consultor Seguridad Mass Security

ZKTeco® Security and Time Management Solutions

ZKT-U300C-LITE
- 1 licencia básica de control de presencia
- 1 terminal de interior con lector de huella. Incluye alimentador

ZKT-ICLOCK560 -ENTER
- 1 licencia avanzada de control de presencia
- 1 terminal de interior con lector de huella. Incluye alimentador

Se recomienda añadir el lector USB para dar de alta las huellas (ZKT-4500) y servicios profesionales para dar soporte en remoto y ayudar en la puesta en marcha.

Ofertas válidas hasta el 31 de Diciembre de 2016

CASO DE ÉXITO | HOTEL ****

mass HOTELES
SOLUCIONES GLOBALES PARA HOTELES

Alcatel·Lucent Enterprise

La tecnología irrumpe a diario y hace que tenga sus consecuencias en el sector hotelero. La tendencia en conectividad, interactividad, confort y seguridad que buscan los huéspedes es un hecho que vaticina, cada vez más, un planteamiento en los hoteles para remodelar o actualizar sus instalaciones y así diferenciarse de su competencia.

Frente a esto cabe preguntarse, ¿de qué manera incide la tecnología en el sector hotelero? Por esta razón, este sector busca dar un mejor servicio y satisfacción a sus huéspedes, así mismo como también obtener una rentabilidad recurrente que permita rentabilizar sus inversiones tecnológicas.

Este mes os mostramos un hotel de 4* ubicado en el centro de una ciudad, el cual dispone de 160 habitaciones. El perfil del hotel y dada su cercana ubicación de medios de transporte, permite la afluencia de profesionales de negocio. El hotel además cuenta con varias salas para organizar eventos y un amplio restaurante donde se realizan celebraciones y convenciones. Con todas estas características y el carácter de adelantarse a los cambios tecnológicos, hace que sea un hotel que se adapta a sus clientes, incorporando innovadoras soluciones, para ofrecer un entorno más conectado, interactivo, seguro y sobre todo a la vanguardia.

COMUNICACIONES

Es vital la elección de una solución de comunicaciones eficiente. En el entorno actual de comunicaciones y atendiendo al sector hotelero, las soluciones de **OpenTouch de Alcatel-Lucent Enterprise** ofrecen vías de transformación fluidas y evolutivas para la telefonía integrando la movilidad, colaboración y uso compartido en sus empleados. Para los huéspedes, y mediante las aplicaciones Mobile guest sofphone, se aumenta el confort en todas las habitaciones y desde el teléfono **IPTouch8088** de las habitaciones, podrán solicitar cualquier servicio del hotel como las reservas a su fantástico SPA o incluso seleccionar del menú del restaurante el pedido de su cena, acceder a herramientas del hotel, así como manejar desde el mismo los sistemas de iluminación, aire acondicionado...

Un sistema de comunicaciones completo y escalable que responde a todas las necesidades.

INFRAESTRUCTURA DE RED Y WIFI

Este mercado necesita una red crítica cuyos sistemas de comunicaciones sean rentables y seguros. Para afrontar este reto Alcatel-Lucent Enterprise ofrece una potente oferta en Swithing y Wifi que se adapta a las necesidades de los entornos hoteleros. En este caso, se proporcionó una infraestructura de red resistente y de alta capacidad, ofreciendo un despliegue automático de sus elementos para reducir los costes generales de implantación.

Además la conectividad es uno de los aspectos más importantes para los huéspedes de cara a elegir un hotel.

Para adaptarse a la nuevas exigencias y ofrecer un buen servicio a los usuarios se optaron por los modelos **OmniSwitch 6350 de 24/48 puertos PoE y 6450 de 24/48 puertos PoE**. Estos modelos de Switch aportaron la alimentación de los puntos de acceso instalado **OAW-IAP215-RW** y también **OAW-IAP103-RW**, además de las cámaras de **CCTV** y otros dispositivos de red del hotel como TPV´s.

Los puntos de acceso elegidos, cubrirán toda la instalación de WIFI del entorno. Los mismos disponen de dos antenas de transmisión y dos de recepción para dar cobertura a toda la instalación.

El sistema de **WIFI** además está integrado con un sistema de **HOTSPOT**, con herramientas que ayudan al usuario por sencillez en el Login de los usuarios acceso a diferentes redes de WIFI que dispone el hotel. Con este sistema además amplía información de sus huéspedes e incluso conocerá cuales son las zonas con más afluencia del hotel, llegándoles a ofrecer campañas y promociones para futuras estancias.

SEGURIDAD

Un hotel es un tipo de instalación donde se deben de cubrir varios aspectos de seguridad para garantizar la tranquilidad de sus empleados y de sus huéspedes.

En este caso, atendimos a las necesidades reales de la instalación e integramos varias soluciones.

Control de accesos y presencia

Para sus empleados, se colocaron varios dispositivos de control de Acceso y presencia, atendiendo a la petición del establecimiento. Cada empleado dispone de unas horas de trabajo y de determinadas zonas de acceso. Para ello se opta por un sistema capaz de integrarse con la herramienta de recursos humanos, donde se habilitan las zonas por las que pueden o no acceder dichos empleados, así como también permite la posibilidad de calcular la bolsa de horas de cada trabajador.

Para los huéspedes y para la seguridad de acceso en cada puerta de la habitación se opta por el sistema **KABA Messenger**. Esta solución acelera los procesos de registro en hoteles, aumentando la comodidad de sus huéspedes e incrementando la productividad del personal y reduciendo costes. Kaba Messenger convierte las cerraduras autónomas, en dispositivos on-line gestionados de forma centralizada.

De esta manera, crea una red inalámbrica wireless autónoma de control de acceso que agiliza los procesos de seguridad y maximiza la eficacia del personal, y que además se convierte en un perfecto medio de comunicación entre un ordenador central e integrado con el PMS y las diferentes cerraduras, para enviar y recibir información en tiempo real.

Para el parking del hotel, se optó por un sistema de **detección de matrícula LPR**, basado en reconocimiento de matrícula y apertura de las diferentes puertas y barreras de acceso Aprimatic. El cliente una vez se ha registrado y ha facilitado su matrícula puede acceder directamente al parking, en cualquier momento durante su estancia, eliminando tiempos de espera y sin necesidad de ninguna tarjeta

ni dispositivo de identificación, logrando así una mayor facilidad y comodidad.

Megafonía de evacuación

Otro de los aspectos que preocupaba al hotel es adecuarse a las normas de pública concurrencia. Se optó por las instalación de una megafonía de evacuación atendiendo a las normativas actuales: un sistema de Fonestar, con más de 200 altavoces y varios pupitres para mensajes y avisos; a su vez dicho sistema zonal permite música ambiental.

CCTV

El sistema videovigilancia permite mejorar la seguridad de los huéspedes. Un total de 34 cámaras IP de **Brickcom** controlan los diferentes espacios del hotel. Además algunas de sus cámaras están integradas con los controles de acceso, permitiendo así un mayor control para accesos no permitidos. Para ello, se optó por un sistema de **WAF** haciendo un espacio más seguro y confortable.

FOOD DEFENSE

Adicionalmente este hotel a partir de abril contará con la certificación FOOD SERVICE: PLACE SECURED, que garantiza y certifica que este establecimiento donde se elaboran y se sirven alimentos reúne los máximos requisitos de seguridad alimentaria.

AUDIOVISUALES

IPTV

El hotel dispone de un sistema de IPTV de **Entertainment Solutions** que garantiza la interactividad con una mayor oferta televisiva al contar con más canales de TV, además de una amplia oferta de películas de cine que puede ver en su televisión **NEVIR** o incluso llevársela a su tablet y/o móvil durante su estancia. Además dicho sistema permite ofrecer todos los servicios del hotel, donde el huésped puede hacer cualquier reserva y/o comprar con su mando. También puede rellenar encuestas totalmente integradas con TripAdvisor y Booking. Otra de las opciones del sistema es que dispone de una variedad de juegos y enlaces con redes sociales que permitirá de forma muy cómoda la interactividad del usuario. El sistema permite así mismo al hotel obtener una rentabilidad tecnológica, consiguiendo una fuente más de ingresos y ofrecer al huésped más servicios y tecnología y en definitiva una mayor satisfacción.

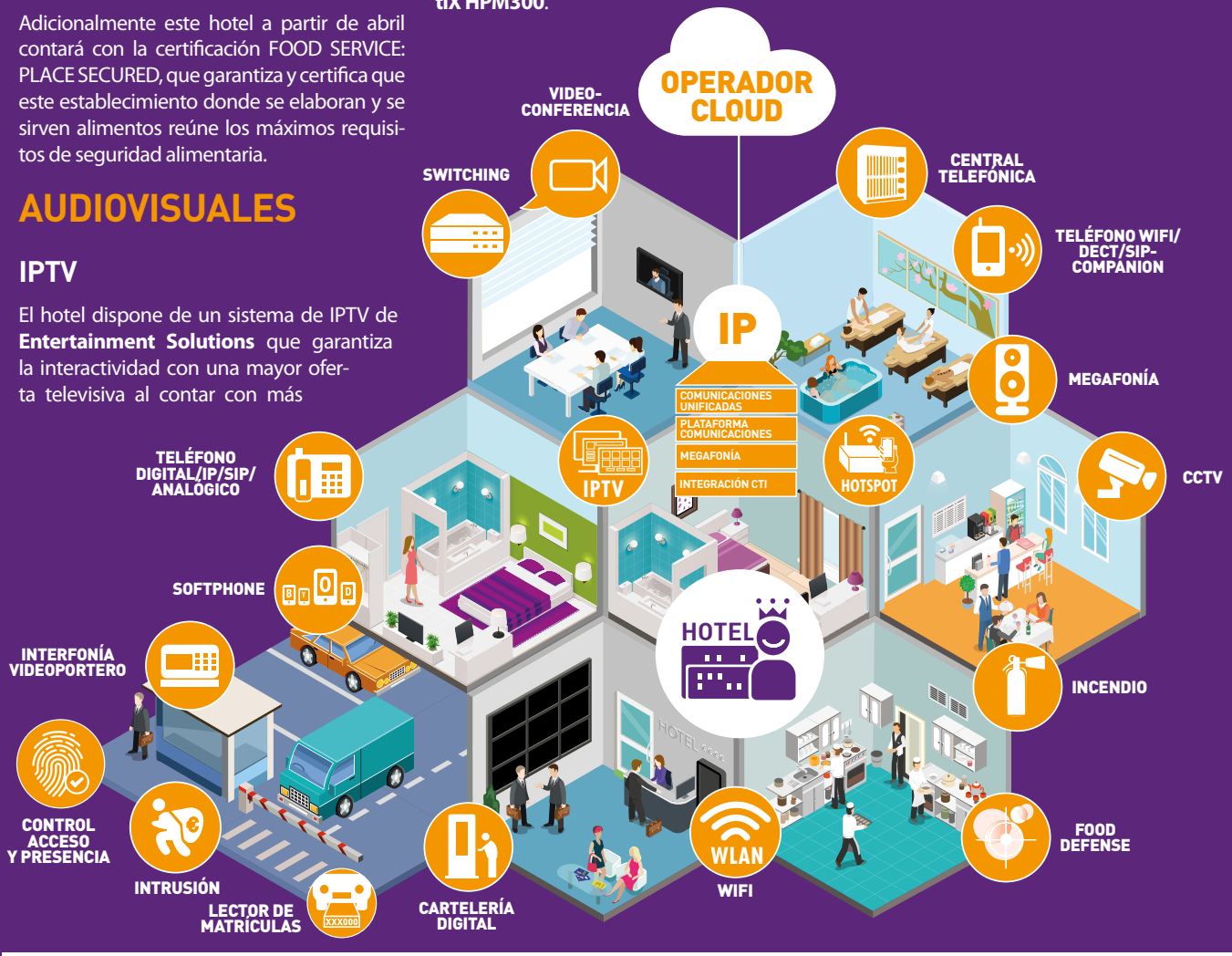
Carteleria digital

Como herramienta de marketing y carta de presentación del hotel exhibe sus servicios en la recepción del mismo a través de un **videowall** formado por 4 monitores de marco ultrafino de Panasonic y un player de **SpinetiX HPM300**.

Acondicionamiento de las salas de reuniones

En cada una de las salas se optaron por la instalación de pantallas eléctricas de **Fonestar** y proyectores de **Panasonic**.

Es el mejor momento en el sector hotelero ya que se muestra confiado en la evolución positiva de la economía española, según un sondeo realizado por ST Sociedad de Tasación a través de una encuesta respondida por más de 400 asistentes al Congreso de hoteleros Españoles, celebrado los pasados días 16, 17 y 18 de noviembre en Salamanca.



Si aún no estas dentro de nuestra Solución Vertical Mass Hoteles y quieres aprovechar ya las ventajas que te ofrece, sólo tienes que contactar con nosotros.

Es muy fácil
¡NO TE LO PIERDAS!

mass HOTELES
SOLUCIONES GLOBALES PARA HOTELES

PACK SALA REUNIONES PARA PYME

La revolución audiovisual: salas de reuniones 2.0

Las nuevas soluciones audiovisuales y multidispositivo aplicadas a las salas de reuniones, espacios cada vez más estratégicos para el desarrollo de las organizaciones son cada vez más importantes en una empresa. Suponen un ahorro de tiempo y de costes innecesarios además de aportar mayor eficacia, frecuencia y cercanía en las reuniones.

Los tiempos están cambiando y con ello la tecnología, que cada vez más integrada en un uso cotidiano, está tomando un papel muy importante en nuestro día a día, y más especialmente cuando hablamos del ámbito laboral.

En todas las empresas, ya sean grandes pequeñas o medianas, se necesita una sala adecuada para mantener reuniones, internas y externas.

Estas salas requieren de medios audiovisuales, por lo que dichas empresas buscan el conjunto de equipos que mejor se adapte a sus necesidades.

Este es el pack más demandado por las pymes hoy en día:

1.- MONITOR INTERACTIVO

Este tipo de monitores táctiles permiten presentar contenidos desde portátiles, tablets o teléfonos de forma inalámbrica. Al ser táctiles, podemos actuar directamente sobre ella con el dedo o con el lápiz electrónico. Podremos dibujar, escribir, esconder ciertas partes o ir descubriéndolas poco a poco. Todo esto con un reconocimiento de escritura y dibujo que nos ayudará a mejorar la calidad de nuestras presentaciones. Además, permite usarse como una pizarra en blanco, sin conectar ningún ordenador, y crear desde 0 nuestros propios documentos. Con tan solo pulsar un botón, podremos guardar un "pantallazo" y enviarlo a los asistentes por correo electrónico.

2.- SISTEMA DE AUDIO

Un pequeño amplificador y unos altavoces estéticos que mejorarán enormemente la calidad de audio de las presentaciones y las videoconferencias.

3.- SISTEMA EN LA NUBE DE VIDEOCONFERENCIA

Estos sistemas se componen de una cámara PTZ por USB, una audioconferencia que funcionará como tal, además de usarse como micrófono y altavoces para nuestra videoconferencia y una sala virtual de acceso 24/7 que nos facilite las conexiones con cualquier sistema de videoconferencia de sala, Skype, Skype for Business, navegadores en PC, tablets o teléfonos móviles. Esta versatilidad y sencillo manejo nos permitirá mantener videoconferencias ágiles y sin requisitos previos para nuestros interlocutores.

La solución de videoconferencia en la nube de Gofacing nos permite contratar 2 opciones: GoTeam para 7 usuarios simultáneos o GoSupra para 15 participantes.

Elementos que forman este equipamiento:

Monitor Interactivo:	Panasonic TH-50BF1
Soporte monitor:	Fonestar STV-7364N
Amplificador:	Fonestar MA-61RU
Altavoces:	Fonestar CUBE-62T (x4)
Cámara PTZ USB:	Huddlecam HC3X-BK-G2
Soporte cámara:	Huddlecam HCM-1
Audioconferencia:	Konftel-55W
Sala de videoconferencia:	GoFacing GOTEAM (Precio anual)

Conseguimos tener un sistema de presentación óptimo para cualquier usuario, crear un entorno de colaboración entre los diferentes asistentes, maximizando la atención y optimización del tiempo.

Oferta válida hasta el 31 de Diciembre de 2016

Panasonic FONESTAR KONFTEL HuddleCamHD GoFacing

ALCATEL
home & business phones

ALCATEL CONFERENCE

Una revolución para tus conferencias con tecnología Pure Sound garantiza un sonido nítido y cristalino.

CONFERENCE 1800

La elección por excelencia para equipar tu sala de conferencia de superficie mediana gracias a la calidad de audio y a la tecnología full duplex que permiten conversaciones naturales y fluidas.

Aumente y optimice la cobertura de su teléfono de conferencia gracias a los 4 micrófonos DECT desmontables que puede colocar según las preferencias de los participantes para que todos puedan ser escuchados y comprendidos perfectamente.

PUNTOS CLAVE

- 4 micrófonos DECT desmontables
- Función manos libres full dúplex
- Pantalla retro iluminada con identificación de llamadas
- 5 memorias directas

CONFERENCE 1500

Ideal para equipar tu sala de reunión pequeña gracias a su diseño compacto, fácil de instalar y de trasladar.

La versión reducida del Conference 1800 está equipada también con dos micrófonos DECT desmontables, para complementar el micrófono central de la consola.

La excelente autonomía de los micrófonos inalámbricos le permite continuar concentrado y trabajando sin preocuparse del paso del tiempo

PUNTOS CLAVE

- 2 micrófonos DECT desmontables
- Función manos libres full dúplex
- Pure Sound
- Pantalla retro iluminada con identificación de llamadas

Una solución que brinda un máximo de movilidad y libertad. Todos los participantes pueden ubicarse libremente en la sala de reunión, conversar sin elevar la voz ni desplazarse, y participar activamente en la conferencia.

10% DTO. sobre toda la gama CONFERENCE

CONFERENCE 1500

CONFERENCE 1800

POR PEDIDOS ACUMULADOS DE + 400€ EN TELÉFONOS IP Y CONFERENCE DURANTE DICIEMBRE

ALCATEL
home & business phones

Ofertas válidas hasta el 31 de Diciembre de 2016

Estas navidades llévate un TV LED

nevir

CARACTERÍSTICAS

- 50 pulgadas (127 cm. diagonal)
- Eco eficiente.
- Peana de cristal.
- Diseño slim.
- VESA 20 x 20.

MONITOR PARA HOTELES NVR-7407-50HD-N

Oferta válida hasta el 31 de Diciembre de 2016

CASO DE ÉXITO: BAR NUEVO MÉXICO

Cartelería Digital Inteligente

El cliente final, una cafetería, necesitaba un sistema para poder comunicar a sus clientes sus ofertas y de esta forma vender más, así como para promocionar bebidas (cervezas, vino, café…) de sus proveedores a cambio de un mayor descuento o incluso productos sin coste.

La solución planteada por el distribuidor Osaba consiste en una pantalla de TV grande (55") y 2 monitores profesionales de 32", uno a cada lado, mostrando contenido sincronizado. Todo ello debía respetar la estética del local, y sobre todo ser muy fácilmente manejable por el propietario, sin necesidad de aprender a manejar conceptos de audiovisuales profesionales o software de cartelería específico.

Después de recoger la información necesaria, el departamento de marketing de Masscomm trabajó en las plantillas y en su diseño. Una vez elaborados los contenidos gráficos, el departamento de cartelería programó una integración con elementos gratuitos y en la nube, que cualquier persona puede manejar, como Google Sheets y DropBox.

Con esta integración, el cliente podría cambiar los contenidos de su cartelería modificando una simple hoja de cálculo, que además al estar en la nube facilita su manejo desde cualquier dispositivo conectado a internet sin necesidad de estar físicamente en el local.

Al entregar el proyecto, el cliente final quedó gratamente sorprendido, ya que cualquier persona (con las credenciales adecuadas) podría mantener sin ningún esfuerzo ni conocimiento previo.

Las plantillas incluidas en este proyecto son:

- **Presentación corporativa:** Con logo y nombre del bar.
- **Desayunos:** Ofertas para desayunar.
- **Periódicos:** Noticias de 2 periódicos nacionales en tiempo real con sus fotos y titulares.
- **Pinchos:** Habituales, novedades y ofertas que se controlan desde Google Sheets.
- **Meteo:** El tiempo actual y la previsión meteorológica para 3 días.
- **Próximo partido:** Anuncia el siguiente partido que se televisará en el bar, también controlado desde Google Sheets y con un patrocinio por una marca de cerveza, que paga "en especie" por aparecer en esta plantilla.

PROMOCIÓN

CARTELERÍA DIGITAL INTELIGENTE

Incluye:
- **1 TV 55"**
- **2 Monitores 32"**
- **3 Soportes**
- **1 Player de cartelería**
- **Contenidos e integración**

NUEVO SERVICIO DATA CENTER

CENTRO DE DATOS. Disponemos de las mejores y más avanzadas Infraestructuras de Centros de Datos, propios y federados, para construir las soluciones idóneas de Cloud de Misión Crítica.

Ecosistema Cloud de Misión Crítica. Servicios avanzados cloud.

Soluciones y Servicios a su disposición:

- Servicios básicos y avanzados Cloud de Misión Crítica.
- Virtual Data Center as a Service.
- Centros de Respaldo Virtualizados.
- Almacenamiento y BackUp de Misión Crítica.
- Soluciones Cloud para IoT.
- Transition DataCenter, Mission Critical Projects y Software Development

DATA CENTER VIRTUALES ¡YA DISPONIBLES!

Una solución vDCaaS para cada necesidad, en cualquier Generación

	ENTRY DC	SOHO DC	BASIC DC	MEDIUM DC	ENHANCED DC	PREMIUM DC
Máquina Virtual	3	4	7	13	19	40
CPU Virtual	4	8	16	32	48	96
Memoria Virtual	8	16	32	64	96	192
Almacenamiento	100 Gb	200 Gb	400 Gb	800 Gb	1200 Gb	2400 Gb
LANs Virtuales	2	2	2	2	3	4
IP Flotantes	1	2	3	4	5	7
Routers	1	1	2	2	2	3
Servidores DHCP	2	2	2	2	3	4
Firewall		1	1	1	1	1
Balance de carga				1	1	2
Soporte				Bronze	Bronze	Silver

Precios mensuales sin IVA. Oferta válida hasta 31 de Diciembre de 2016.

Certificación Tier IV+ premiado por sus avanzadas innovaciones, prestaciones y capacidades, con el mayor nivel de Disponibilidad del Mercado.

PUE record del 1.1 en modo free cooling frente al 1.5 de los CPS más avanzados.

Gestión predictiva i2tm propia para ofrecer los máximos niveles existentes de fiabilidad, acceso, disponibilidad y seguridad.

Más información: Miguel Izquierdo. ***miguel.izquierdo@masscomm.es***

Nuestra Tienda Online renovada y mejorada

Siguiendo con la estrategia de Masscomm de ofrecer los mejores servicios a nuestro canal, os presentamos la nueva plataforma de ecommerce http://tienda.masscomm.es totalmente renovada y mejorada.

Con la creación de esta nueva tienda online disponible las 24 horas del día y los 365 días del año, queremos demostrar nuestro compromiso y haceros más sencilla la vida, con una nueva presencia y vista ordenada de productos y fabricantes, documentación… así mismo facilitaros las compras de productos con una nueva navegación más ágil e intuitiva. Como también aportar información de los productos con imágenes y datasheet. Esta herramienta le aportará un continuo control del pedido y trazabilidad de todos los procesos.

Esta tienda se compone de cuatro secciones básicas:

- **PRODUCTOS Y MARCAS:** Búsqueda de producto por marca o producto. Cada producto irá compañado de fotografía y ficha técnica del fabricante.
- **COMPRAS:** Consulta compra actual y finalización del pedido.
- **GESTIÓN:** Además de realizar las compras, os facilitamos las consultas de pedidos pendientes y finalizados, facturas, etc. Podréis consultar también vuestros datos aunque la compra se haya realizado por otros medios, teléfono o e-mail.
- **ADMINISTRACIÓN:** Cada distribuidor, una vez dado de alta en el sistema, podrá gestionar sus usuarios con sus respectivos permisos, decidir quien puede comprar, quien puede consultar datos contables,…

Hemos incluido aquellas referencias que entendemos que es interesante comprar a través de esta vía, dejando la opción de tramitar los pedidos relativos a proyectos más complejos a través de nuestra cuenta de correo: pedidos@masscomm.es.

¡Disfruta de las mejores ofertas en nuestra tienda online!

En caso de que no tengáis acceso al portal de ecommerce y lo deseéis no dudéis en solicitarlo a: gestion.comercial@masscomm.es

Recientemente hemos creado una nueva web corporativa: www.masscomm.es, además ya mismo os presentamos el nuevo portal de distribuidor que os ofrecerá herramientas de gran utilidad para el día a día. Seguiremos sorprendiéndoos…

¡Deseamos que os guste!

Formación Diciembre 2016

L	M	Mi	J	Vi	S	D
			1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30	31	

1 y 2 de Diciembre Alcatel·Lucent Enterprise	Formación ACFE LAN de Alcatel-Lucent Enterprise. Barcelona.
13 y 14 de Diciembre Panasonic	Formación técnica nuevo sistema Panasonic KX-HTS32. Madrid.
14 de Diciembre Panasonic	Formación técnica nuevo sistema Panasonic KX-HTS32. Webinar.
15 de Diciembre Panasonic	Formación técnica nuevo sistema Panasonic KX-HTS32. Antequera.
GWSECU	Formación técnica y presentación GWSecu. Webinar.
16 de Diciembre Panasonic	Formación comercial Panasonic KX-HTS32. Webinar.
ZKTeco	Formación técnica kits de presencia ZKTeco. Webinar.
20 de Diciembre Panasonic	Formación técnica nuevo sistema Panasonic KX-HTS32. Valencia.
21 y 22 de Diciembre Panasonic	Formación técnica nuevo sistema Panasonic KX-HTS32. Barcelona.

Contacta con nosotros

Juan Antonio Osaba
Dirección General
juan.osaba@masscomm.es

Jesús Ángel Munilla
Director General Adjunto y Dirección Financiera
jangel.munilla@masscomm.es

Ceferino Agüeros
Director Comercial
ceferino.agueros@masscomm.es

Raúl Marín
Responsable Grandes Cuentas
raul.marin@masscomm.es

Eva Corral
Directora Marketing y Compras
eva.corral@masscomm.es

Miguel Izquierdo
Director Técnico, Desarrollo de Producto y de Negocio
miguel.izquierdo@masscomm.es

Javier Fuentes
Director Cuentas Nacional y Director Food Defense e Industria 4.0
javier.fuentes@masscomm.es

Juan Jerez
Director Nacional Sistemas de Seguridad y Food Defense e Industria 4.0
juan.jerez@mass-security.es

Juan Antonio Gómez Bule
Consejero Asesor
jbule@masscomm.es

Departamento comercial

Óscar Baudot
Departamento Comercial
oscar.baudot@masscomm.es

Jonathan Izquierdo
Departamento Comercial
jonathan.izquierdo@masscomm.es

Gemma Salillas
Departamento Comercial
gemma.salillas@masscomm.es

Eduardo Brocal
Responsable de Seguridad
preventa.seguridad@masscomm.es

Rafael Camps
Seguridad Vial
rafael.camps@masscomm.es

José Javier Fuentes
Delegado Comercial WAF Brasil
josej.fuentes@masscomm.es

Alejandro García
Audiovisuales
carteleriadigital@masscomm.es

Departamento soporte

Preventa
preventa@masscomm.es

Postventa
soporte@masscomm.es

Reparaciones y RMAs
reparaciones@masscomm.es

José Antonio Calvo
Carlos Fernández
Elías Cuberos
José Angel Riaño
Jesús López
Oscar Calvo
Beltrán Elías
José Francisco Lerena
Guillermo Ganzarain

Rubén Río
Responsable de Soporte
ruben.rio@masscomm.es

María Puerta
Gestión y Proyectos de Seguridad
proyectos.waf@masscomm.es

Borja Reinares
Sistemas
sistemas@masscomm.es

Jesús López
Sistemas
sistemas@masscomm.es

Departamento proyectos

Oscar Daguerre
Ingeniería Food Defense e Industria 4.0
oscar.daguerre@masscomm.es

Juan José Palomo
Ingeniería Food Defense e Industria 4.0
jjose.palomo@masscomm.es

Departamento marketing

Vanesa Martínez
Responsable de Marketing
marketing@masscomm.es

Jesús Ángel Ciarreta
Diseño Gráfico
chechu.ciarreta@masscomm.es

Departamento administración, contabilidad y logística

Carlos Ochoa
Responsable Admon. Comercial
administracion@masscomm.es

Idoia Moneo
Responsable Ofertas
ofertas@masscomm.es

Fede Echavarri
Gestión de Pedidos
pedidos@masscomm.es

Maria Bazo
Gestión de Pedidos
pedidos@masscomm.es

Cristina Díez
Gestión de Pedidos/Ofertas
pedidos@masscomm.es

Stefany Aguilar
Atención al cliente
gestion.comercial@masscomm.es

Gema Pastor
Pedidos Madrid
gestion.madrid@masscomm.es

Contabilidad

Mikel Gómez
Contabilidad
gestion@masscomm.es

Eduardo Palacios
Contabilidad
contabilidad@masscomm.es

Logística

Santiago Galilea
Responsable de Logística
logistica@masscomm.es

Jorge Hierro
Dep. de Logística
logistica@masscomm.es

Juan Martín Carmen
Dep. de Logística
logistica@masscomm.es

María Jose Gómez
Contabilidad
contabilidad@masscomm.es

Elena Rueda
Contabilidad y RRHH
contabilidad@masscomm.es

Oficina central Logroño

Oficina delegación Madrid

Oficina delegación Barcelona

masscomm

Oficina Logroño
C/ General Yagüe 36,
nave 22 P21
26007. Logroño. La Rioja
T. 941 24 06 94

Oficina Madrid
C/ Isabel Colbrand 10,
Edificio Alfa III- acceso 2,
4ª planta, oficina 121
28050 Madrid

Oficina Barcelona
Avda. Josep Tarradellas 38,
Centro SBC Tarradellas
08029 Barcelona

Atención cliente
902 23 26 23

DL: LR-212/2013

masscomm

MAYORISTA INTEGRADOR DE SOLUCIONES IP

MASS SALUD MASS HOTELES MASS TRAFFIC FOO
SMART PLACES SMARTWALL MASS BIGDATA MAS
FOOD DEFENSE MASS UNIVERSITY MASS SALUD

CONOCE LOS NUEVOS MERCADOS VERTICALES DE MASSCOMM

COMUNICACIONES

Alcatel·Lucent Enterprise · Panasonic · plantronics · IBERNEX · ATLINKS · KONFTEL · 2N Telecommunications · Ferrari electronic · Gigaset · cHar: · ALCATEL · AudioCodes · STENTOFON · innoventif · JUSAN · Yealink · kéro · surycat by OPTIFLOWS

NETWORKING

Alcatel·Lucent Enterprise · Teldat · Allied Telesis · Ferrari electronic · AudioCodes · Cambium Network · ZYXEL · FRITZ! · EnGenius

AUDIOVISUALES

SPINETIX · neovo · nevir · LG · RADVISION an Avaya company · Entertainment Solutions ES · FONESTAR · Polycom · GISAN · Panasonic · GoFacing

SEGURIDAD

ROI ICSM · LPR masscomm · VR TECHNOLOGY · WAF Estructuras Digitales · mass SECURITY · KABA · Brickcom · AXIS COMMUNICATIONS · N2V · DIGIEVER · ingenia · SelectaDNA Advanced Forensic Marking · RISCO GROUP · ZKTeco · Panasonic · OptaSense a QinetiQ company · grupoGuardal · GWSECU

SUSCRÍBETE GRATIS A **massnews** LA REVISTA DE MASSCOMM www.masscomm.es

Mantente informado de todas nuestras noticias y novedades: entra en **www.masscomm.es/suscripcion** o mediante el código QR y rellena el formulario.
Tras verificar los datos aportados comenzarás a recibir gratis cada mes en tu email nuestra publicación digital o, si lo deseas, en formato impreso.

902 23 26 23 941 24 06 94 **pedidos@masscomm.es www.masscomm.es**

Ofertas válidas del 1 al 31 de Diciembre de 2016. Precio IVA no incluido exclusivos para distribuidores autorizados de Masscomm. Las condiciones pueden ser modificadas sin previo aviso por parte de los fabricantes. Las promociones no son acumulables y son válidas hasta fin de existencias. Masscomm no se hace responsable de posibles errores tipográficos.