

massnews

Edición 124 · DICIEMBRE-FEBRERO · LA REVISTA DE MASSCOMM · www.masscomm.es



**¡Innóvate,
en BETA
constante!**

ACTUALIDAD

EL 2023 SERÁ UN AÑO LLENO DE OPORTUNIDADES. LA TENDENCIA INDICA EL INCREMENTO EN EL SECTOR TURÍSTICO Y EL SECTOR SOCIOSANITARIO. EN ATLINKS ESTÁN LISTOS

Pág. 5

ACTUALIDAD

WIFI 6E INCLUYE TODAS LAS VENTAJAS DE WIFI 6 Y AÑADE OTRAS QUE AMPLIAN LAS POSIBILIDADES EN ENTORNOS DE ALTA DENSIDAD. CONÓCELO TODO DE LA MANO DE ZYXEL NETWORKS

Págs. 9-10

NOVEDAD

INNOVACIÓN EN PRODUCTOS DE SEGURIDAD Y VIDEOPORTEROS. DESCUBRE LAS FUNCIONALIDADES DE LAS NOVEDADES DE 2N

Pág. 13



masscomm



EL MAYORISTA INTEGRADOR DE SOLUCIONES

GLOBAL TECH



TU FACTORÍA EN CLOUD



TIENDA ONLINE

MARKETING Y
COMUNICACIÓN



FINANCIACIÓN

STOCK Y LOGÍSTICA

941 240 694

info@masscomm.es

www.masscomm.es



COMUNICACIONES



NETWORKING



AUDIOVISUALES



SEGURIDAD



CLOUD

**LA GARANTÍA
PARA HACER CRECER
TU NEGOCIO**



**ASESORAMIENTO PREVENTA
Y POSTVENTA**

**REPARACIONES Y GESTIÓN
DE GARANTÍAS**



**FORMACIÓN EN MASS
UNIVERSITY**



**OFICINA DE PROYECTOS
SERVICIOS PROFESIONALES**

GDPR & COMPLIANCE

CARLOTA OSABA
Controller Operaciones
Masscomm



¡Innóvate, en BETA constante!

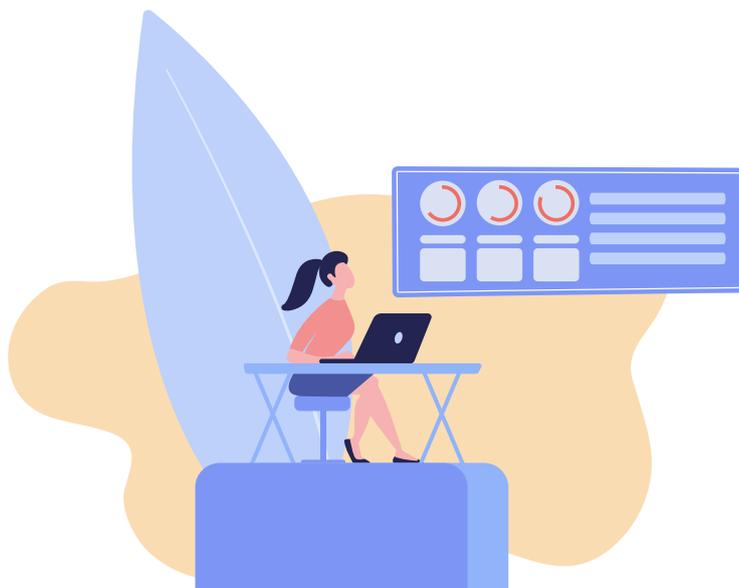
Después de terminar la universidad, mi máster y alguna formación complementaria pensaba que lo de estudiar era ya cuestión del pasado, que había cerrado una etapa importante de mi vida y me podía centrar en trabajar y desarrollarme profesionalmente.

Pues bien, después de casi tres años intensos trabajados, asumiendo nuevos retos y un mercado y sociedad con grandes cambios me he dado cuenta de que es imposible alejarse del estudio, y cada día menos por la velocidad del mercado y la necesidad de adelantarse, de adaptarse para poder aprovechar las fantásticas oportunidades del futuro y los muchos cambios.

En un interesante artículo del afamado Marc Vidal, le preguntaban: "¿Cómo ves el futuro del mercado laboral? ¿Qué nuevas profesiones van a surgir?" a lo que él apuntaba:

"Mira, voy a contestar con una historia personal que vivi hace unos meses. Una mujer de 42 años se acercó tras una conferencia y me dijo que estaba preocupada por su futuro laboral porque tenía clarísimo que iba a perder su puesto de trabajo en los próximos años. "¿Cómo me reciclo?", me preguntaba. "¿A ti qué te gusta hacer?", le respondí. Me dijo que le encantaba jugar a los videojuegos con su hijo.

Le animé a apuntarse a un curso de conducción de drones y la mujer se puso muy contenta. "¿Así tendré un trabajo seguro?", añadió. Y le dije que no. Nada es seguro en la vida, lo más probable es que dentro de 15 años los drones ya no los conduzca nadie. Que vayan solos y estén



programados de forma que puedan ir de un lugar a otro sin que intervenga ningún conductor. "Entonces, ¿por qué me pides que estudie drones?", me preguntó extrañada.

*Aquí la clave está en que a lo largo de la vida vas a tener que ir adaptándote a las nuevas realidades, vamos que tienes que estar en **BETA** constante."*

En mi opinión, lo que intentaba decirnos Marc Vidal es que tenemos que estar todos en un **aprendizaje continuo**. Antiguamente, la mayoría de la población trabajaba de lo mismo toda la vida, ahora, en cambio, deberemos trabajar en diferentes cosas / tecnologías durante toda nuestra vida laboral pero también social, personal...

De hecho, lo que hemos vivido en los últimos meses ha sido un detonante que ha acelerado, como hemos visto, muchas tendencias que tenían que ver con la sustitución de muchos modelos de negocio y de muchos procesos que se hacían de una manera distinta y en algún caso ineficiente. Es la hora de acelerar la **transformación digital** y la **formación** es, sin duda, una pieza clave en ella.

Yo lo primero que percibí al entrar en Masscomm fueron los continuos cursos y certificaciones a los que gran parte de la plantilla (sobre todo en el área técnica) debían asistir tanto en nuestro país como algunos fuera y muy alejados de días e incluso semanas. Poco a poco, entendí que estas formaciones son imprescindibles para intentar ir por delante del mercado, dar una óptima respuesta en el día a día en todas las tecnologías y fabricantes que comercializamos. Y sin duda también preparamos para nuevas tecnologías y soluciones tecnológicas futuras que ofrecer al mercado para poder





seguir creciendo, así como, entrar y ganar nuevos proyectos con todos vosotros.

Ahora entiendo más que nunca el concepto de *'mayorista de valor'*, ya que, la inversión económica y la inversión en tiempo es importantísima. Todo ello sin olvidar que la mayor inversión y el mayor activo de Masscomm es su fantástico personal altamente preparado, cualificado y formado para ayudaros, en vuestro día a día, y ser a efectos reales una parte de vuestras compañías para poder ayudaros **mass** y mejor.

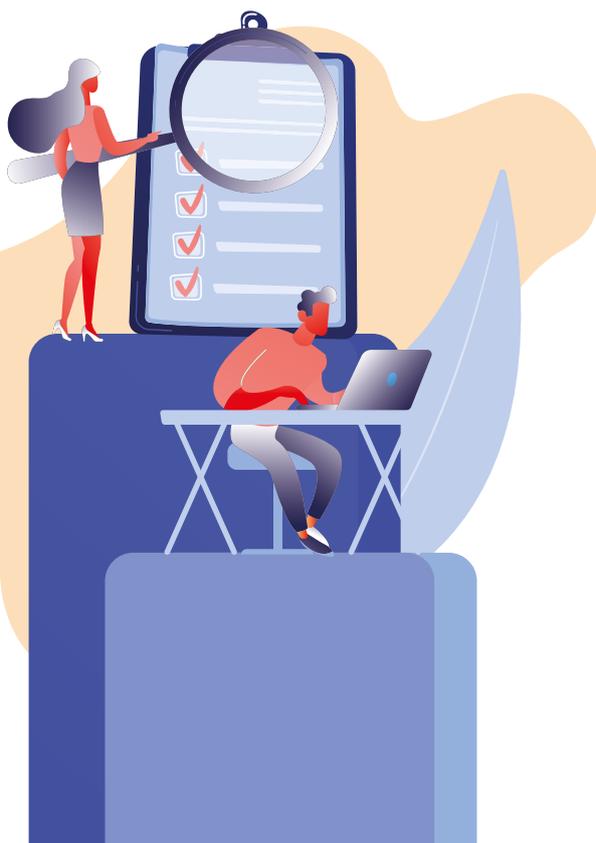
En el mercado que hoy vivimos, así como en cualquier empresa y ámbito de actuación, las inversiones en formación, que a veces parecen banales, acaban siendo muy relevantes e imprescindibles en su conjunto. Ahora, cualquier profesión tiene contacto con la tecnología y es vital la evolución y la adaptación al cambio.

Por eso, en mi opinión, estamos en un sector clave en el que ya no hay nadie, en ninguna profesión, que no tenga contacto con la tecnología en mayor o menor medida, pero manteniendo el contacto **humano y presencial** tan importante para poder hacer un tándem perfecto.

Vamos juntos con toda la ilusión a por el nuevo año **mass** preparados y formados que nunca y de la mano de grandes fabricantes y compañeros que hace que sea una garantía de éxito.

¡¡GRACIAS POR EL 2022 Y A POR MASS!!!

¡FELIZ 2023!



POLY AYUDA A CREAR LA PRÓXIMA REVOLUCIÓN EN LA OFICINA

La revolución ya ha comenzado, no te quedes atrás. Según la *Harvard Business Review*, el 98% de todas las reuniones tienen ahora, al menos, un participante a distancia, lo que supone un 1.000% más en los dos últimos años.

Poly, fabricante conocedor de esta tendencia, presta toda su ayuda para reconfigurar los espacios de trabajo a través de su tecnología, para satisfacer las necesidades de los diferentes perfiles de trabajo y, consecuentemente, de la propia dinámica de los diferentes negocios.

Tanto si los trabajadores están fuera de la oficina de forma permanente, como si están de viaje, trabajando en casa o una combinación, Poly tiene la solución adecuada para cada situación. De esta manera, se asegura la eficiencia en la calidad de las comunicaciones y la igualdad de todos los trabajadores. La distancia no es una barrera.

Estos son algunos de los puntos en los que Poly puede ayudar a las empresas que confían en su tecnología, que podrán:



Fomentar el trabajo flexible y las mejores prácticas de los empleados.



Optimizar la colaboración con *partners* externos.



Organizar de forma eficaz un ambiente de trabajo flexible.



Planificar todos sus recursos.



Conocer la mejor manera para utilizar tu plataforma preferida; Microsoft Teams, Zoom o cualquier otra.



Reutilizar espacios existentes para las nuevas necesidades de los trabajadores.



Recibir consejos para los servicios de Poly de video, voz y gestión de auriculares.



Contacta con el equipo de Masscomm y conoce todo lo que Poly puede hacer por tus clientes.

2023 UN AÑO DE GRANDES OPORTUNIDADES



Este 2022, ha sido un año lleno de retos. Empresas y particulares hemos vivido entornos muy volátiles, con problemas reales como por ejemplo en las cadenas de suministro, que han puesto en peligro a numerosos negocios. Pero también ha sido **un año de oportunidades**, sectores como el turístico, han recuperado su actividad con cifras espectaculares de ocupación volviendo a despegar gracias al retorno del turismo. Lo mismo ocurre con el sector sociosanitario, donde la demanda de residencias para la tercera edad, se ha incrementado exponencialmente.

Según el informe elaborado por residencias de mayores, se prevé que para el 2024 el stock de residencias en España será superior a 5.600. Esto supone que hoteles y residencias están en pleno movimiento, con procesos de modernización y renovación de equipos. Desde Atlinks dan respuesta a la demanda con soluciones innovadoras a cada segmento del mercado.

Sector hotelero

En hoteles la gama Temporis, que se ajusta perfectamente a las necesidades de cada rincón del hotel. Los terminales Temporis son respetados en el sector por su gran eficacia, robustez y elegancia, son perfectos tanto para la comunicación interna como externa del hotel.



Sector sociosanitario

En el sector socio sanitario, en Atlinks fomentan los proyectos de comunicación intergeneracional, la gama de Swissvoice con dispositivos de comunicación pensados y desarrollados para este colectivo, con teclas grandes, memorias con foto, volúmenes ajustables que hacen de esta gama la elección perfecta. Con Amplicomms ofrecen soluciones a todas aquellas personas que tengan dificultades auditivas independientemente de la edad, con productos únicos como los auriculares inalámbricos.

En Atlinks han realizado un cambio en la estructura industrial que les ha permitido afrontar los volúmenes solicitados por el mercado en 2022 y estar listos para un 2023 con garantías de entregas y con nuevos productos que ser anunciarán desde principio del próximos año.



Descubre todo lo que Atlinks te puede ofrecer contactando con Masscomm

MASSCOMM SUMMIT '22, LA EDICIÓN MÁS COMPLETA

Esta quinta edición ha sido, en números, en calidad de las charlas y en satisfacción de los asistentes la **MÁS COMPLETA** de todas las realizadas. Igual, es la "magia" del número cinco, el único número en castellano respecto del cual la cantidad de letras coincide con el número que nombra. Nosotros preferimos pensar que el éxito se debe a la **experiencia** adquirida en los últimos años de celebración del Masscomm Summit. **La implicación de los distribuidores y fabricantes** que han formado parte y, sobre todo, el **trabajo** y la **ilusión** con la que se ha preparado esta quinta edición.

Tres jornadas increíbles que comenzamos en **Barcelona** el día 4 de octubre colgando el cartel de "aforo completo". Y con el éxito como impulso, llegamos a **Madrid** el día 20, para acabar el 26 en **Logroño**. En todas las ciudades el número de asistentes superó cualquier expectativa y, más allá del número, el éxito se tradujo en grado de satisfacción. Los encuentros sirvieron para dar a conocer novedades, conversar sobre transformación digital, y sobre todo generar negocio directo con los **fabricantes líderes en comunicaciones, seguridad, networking, audiovisuales y cloud**.

Además de la zona de mesas redondas y charlas, de nuevo este año, el espacio reservado para la exposición de novedades en la Zona Demo resultó un foro muy interesante para mostrar a los asistentes los servicios y productos de nuestros fabricantes. Los momentos de pausa, que se desarrollaron en estas zonas son uno de los aspectos más valorados de nuestros encuentros.

En las tres ciudades, nos acompañaron marcas líderes del mercado como Alcatel-Lucent Enterprise, Hikvision, Ibernex, Poly, ZKTeco o Zyxel, quienes presentaron sus soluciones en comunicaciones, networking, audiovisuales, seguridad y cloud. Además de ellas, otros 14 fabricantes más han participado en esta quinta edición: Gigaset, 2N, Johnson Controls, Swissvoice, Yeastar, Octopus WIFI, Alcatel Home&Business, Amplicomms, Tp-Link, Audiocodes, Tesa Assa Abloy, D-Link, Fanvil y Grandstream.

Fueron muchos los que nos felicitaron por la elección de los maestros de ceremonias, dos actores de la compañía teatral de improvisación Jamming, que en cada una de las ciudades condujeron las sesiones incluyendo pequeños gags de improvisación, siempre relacionados con la temática tratada. Además, finalizar las jornadas con el broche dulce de la mano del maestro chocolatero Juan Ángel Rodrigalvez, fue un verdadero placer para todos los asistentes. Porque, los pequeños detalles son los que ayudan a que una jornada permanezca en el recuerdo.



masscomm

S U M M I T

CONSOLIDACIÓN DE UN EVENTO REFERENCIA PARA EL CANAL

En esta quinta edición el evento Masscomm Summit se consolida como el encuentro anual entre fabricantes y distribuidores. Y esto, como mencionó en los encuentros Juan A. Osaba, Director General de Masscomm y Grupo Osaba, es gracias al trabajo conjunto que realizamos desde Masscomm, junto a todos los fabricantes que han participado en la edición. ¡Gracias por vuestra confianza y trabajo! y como no hay cinco sin 6... ya estamos pensando en la próxima edición, porque cuando algo tiene sus recompensas te da alas para seguir. **¿Contamos contigo?**



04/10
Barcelona



20/10
Madrid



26/10
Logroño



CONTAMOS CON LOS MEJORES SPONSORS Y FABRICANTES



INNOVADOR Y ELEGANTE TODOTERRENO: GIGASET FUSION

UN SISTEMA TELEFÓNICO "TODO EN UNO" PARA PYMES CON FUNCIONES DE TELEFONÍA PROFESIONAL

Gigaset está ampliando los límites de la telefonía empresarial: Fusion es una combinación de teléfono de sobremesa, estación base DECT, sistema telefónico PBX y base Smart Home. Con su amplia gama de funciones, el dispositivo es ideal para pequeñas empresas y oficinas en casa. Todos los ajustes y funciones pueden configurarse a través de una interfaz basada en la web y manejarse mediante la pantalla táctil. Las diferentes interfaces integradas proporcionan la máxima flexibilidad para conectar dispositivos.

La tendencia de trabajo es hoy hacia la oficina flexible y las demandas de los dispositivos de oficina y comunicación son cada vez más complejas. Deben ser fáciles de conectar a otros dispositivos e intuitivos de usar, sin instalar grandes infraestructuras.



DESIGN
AWARD
2022



TECNOLOGÍA COMPLEJA, FÁCIL DE USAR

Gigaset Fusion es muy fácil de conectar a través de la red, portátiles y ordenadores, auriculares y teléfonos, smartphones y sensores Gigaset Smart Home a través de LAN, WiFi, USB-C, Bluetooth, DECT y DECT ULE. Se pueden conectar hasta ocho terminales DECT, 20 dispositivos SIP y 64 sensores Gigaset ONE X, y el sistema telefónico integrado permite realizar seis llamadas en paralelo para hasta 20 usuarios.

"La usabilidad es lo primero", dice Armin Kanani, Jefe de Diseño de Gigaset por eso se pueden personalizar las tres pantallas principales, asignar hasta 72 teclas de visualización y configurar la conectividad, fácilmente, además, varios asistentes de instalación ayudan en ese proceso.

UN DISEÑO ELEGANTE

El uso de materiales de alta calidad como el duradero teclado de cúpula metálica, hacen de Fusion un elemento que llama la atención en cualquier oficina. La pantalla táctil de 5" facilita el acceso a todas las funciones del teléfono. El menú de respuesta de voz

interactiva (IVR) permite atender las llamadas de forma cómoda y eficaz.

El sistema telefónico PBX integrado está diseñado para un máximo de 20 usuarios. No importa si los dispositivos móviles o los teléfonos de escritorio SIP están instalados permanentemente o conectados al sistema. Al mismo tiempo, garantiza conexiones seguras mediante SRTP/SIPS/TLS, LDAP(S) y HTTPS. Se pueden conectar hasta ocho teléfonos a través de la estación base DECT integrada y realizar hasta cuatro llamadas en paralelo.

Una característica especial es la función como estación base Smart Home para hasta 64 sensores Gigaset ONE X. Con la aplicación Gigaset Elements para smartphones, se pueden definir reglas, activar y desactivar alarmas, cambiar la configuración del sensor y recuperar notificaciones.

RENTABILIDAD EN LAS PEQUEÑAS EMPRESAS

El sistema telefónico Gigaset Fusion PBX ofrece a los usuarios una gran cantidad de funciones con uso ilimitado sin coste adicional.

"Fusion recordará a muchos usuarios a el DX800A. Sin embargo, en el frente técnico, ahora ofrecemos oportunidades totalmente nuevas. Además, el sofisticado diseño también nos ayudará a acceder a nuevos grupos objetivo", apunta Ralf Lueb, vicepresidente senior de ventas globales de Gigaset.



El paquete Gigaset Fusion FX800W PRO saldrá a la venta a partir de principios de 2023 y lo tendremos en Masscomm, como no podría ser de otra manera.

La **experiencia digital**, al servicio de las marcas de la **industria hotelera**

El sector hotelero no es ajeno a la revolución digital que se está llevando a cabo en todas las industrias. En los últimos tiempos, la tendencia ha sido aumentar la calidad y la cantidad de servicios ofrecidos a los clientes en un intento por mejorar su experiencia mientras se alojan en un hotel. Esto requiere una **conectividad de alta calidad**, que no solo permita a los clientes conectarse a Internet con rapidez, sino también brinde a la plantilla hotelera la conexión necesaria para realizar todas sus tareas.

Las soluciones de **Alcatel-Lucent Enterprise**, ayudan a los hoteles, cruceros y restaurantes a crear una experiencia segura, móvil y única para los huéspedes. Además, las soluciones son una importante herramienta para que el equipo humano colabore mejor y se centre en los huéspedes. A través de una red inteligente en la nube, el personal se conecta y gestiona todo automáticamente.

Experiencias digitales personales y libres de contacto con los huéspedes

La experiencia digital de los huéspedes es parte del viaje, por eso, personalizar esta experiencia en los dispositivos propios del hotel, así como ayudar al huésped a utilizar sus propios dispositivos **incrementará el grado de satisfacción y recuerdo de la marca** del establecimiento.

Cuando la distancia física limita las actividades en los vestíbulos y espacios comunes, los servicios digitales amplían la experiencia de su marca y **crean nuevas fuentes de ingresos**. Los huéspedes pueden disfrutar de sus servicios preferidos y contactar a sus equipos desde cualquier lugar con las aplicaciones Rainbow Guest Connect y Smart Guest: sus habitaciones, vestíbulos y otros espacios alrededor del hotel.

Los servicios digitales incluyen servicios de alta tecnología.

Las comunicaciones de voz de alta calidad integradas en los servicios digitales mantienen un contacto auténtico con sus huéspedes. La tecnología digital también proporciona al personal herramientas avanzadas para anticiparse a las necesidades de los clientes y superar las expectativas.

Una red de la era digital impulsa la nueva experiencia del huésped

Los servicios de alta calidad para huéspedes en los dispositivos móviles y en las habitaciones inteligentes ofrecen una serie de conocimientos sobre los huéspedes para apoyar la personalización y la lealtad. Estos servicios dependen de una red muy segura y sólida.

Una *Digital Age Networking* garantiza un alto nivel de comunicaciones, movilidad, calidad de servicio y seguridad de los datos, tanto para los huéspedes como para el equipo. *Digital Age Networking* alimentará la conectividad Wi-Fi de alta velocidad para todos los dispositivos e IoT del hotel. Se conectará y gestionará todo de forma automática y segura en la nube, para que sea posible optimizar los costes. Alcatel Lucent-Enterprise, también ofrece invaluable conocimientos sobre el uso de los servicios para ayudar a sus clientes a transformar continuamente sus ofertas y construir su futuro.



Alcatel-Lucent Enterprise, la mejor elección para el sector hotelero

Las soluciones de Alcatel-Lucent Enterprise son las preferidas por la industria hotelera y estas son las razones:

- Los servicios de eConcierge 24/7 en dispositivos móviles o de habitación ofrecen comodidad y seguridad
- La potente y segura red Wi-Fi asegura una conectividad instantánea en cualquier momento y lugar
- Las herramientas y dispositivos de colaboración, adaptados para el personal, permiten una mejor coordinación y enfoque en los invitados
- La experiencia de miles de proyectos de hostelería asegura la optimización de los procesos y los costes

Conoce las soluciones para el Sector Hotelero de la mano de Masscomm y Alcatel Lucent-Enterprise.

ZYXEL OFRECE **MAYOR SEGURIDAD AL WIFI 6E** CON UNA OFERTA DE GRAN CALIDAD

EL NUEVO PORFOLIO DE PRODUCTOS INCLUYE PUNTOS DE ACCESO, SWITCHES Y FIREWALLS CAPACES DE SOPORTAR LA NUEVA VERSIÓN AMPLIADA DE WIFI 6 PARA AUMENTAR SUS POSIBILIDADES

No hay duda de que el futuro es móvil, sin fronteras e inalámbrico. Este es el horizonte que nos aguarda y el presente que ya se abre paso ante nosotros a medida que la tecnología evoluciona y se expande por todos los ámbitos de la sociedad. Este avance se nota desde el hogar hasta la oficina, pasando por edificios gubernamentales, tiendas, centros de ocio y recintos deportivos. En lugares públicos y privados, o en espacios interiores y exteriores.

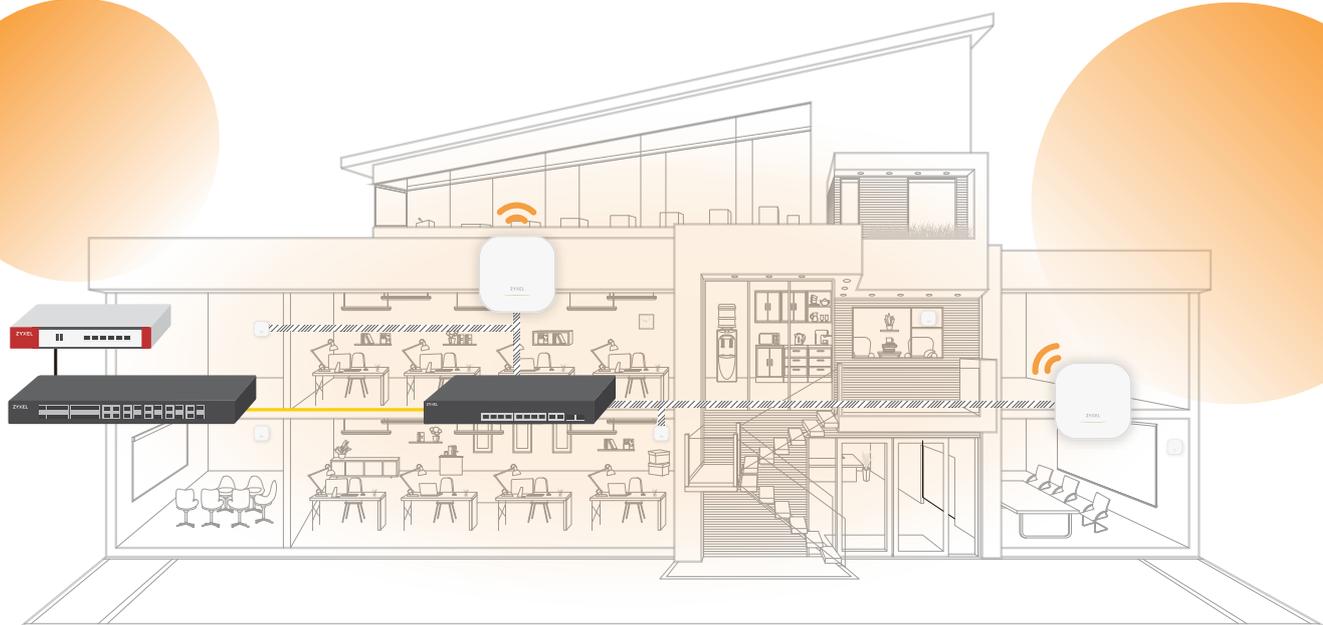
En los últimos años, la conectividad WiFi ha permitido que desaparezcan buena parte de los cables que ataban al mundo de forma inexorable para facilitar las comunicaciones. Las innovaciones que presenta son constantes y su potencial inmenso.

La Wi-Fi Alliance va marcando los ritmos con el lanzamiento de sucesivos estándares de interconexión inalámbrica para ordenadores, teléfonos y otros dispositivos electrónicos, lo que se traduce en conexiones cada vez más veloces. Al mismo tiempo que la crisis sanitaria golpeaba al mundo, llegaba la tecnología WiFi 6 (IEEE 802.11ax), que desde finales de 2019 ha estado impulsando la transformación digital.

La novedad actual es WiFi 6E, una mejora del estándar ya disponible que, además de usar las bandas de 2,4 y 5 GHz, se abre al espectro radioeléctrico de los 6 GHz. Esta versión ampliada ofrece un salto cualitativo al aportar mayor capacidad y velocidad con unas interferencias mínimas. Y es que

WiFi 6E incluye todas las ventajas de WiFi 6, como OFDMA, MU-MIMO o BSS Coloring, y añade otros beneficios a la ecuación, lo que amplía las posibilidades en entornos de alta densidad.

Cuenta con muchas ventajas; dispone de 2,5 veces más espectro y usa hasta siete canales adicionales de 160 MHz para soportar aplicaciones que demandan mucho ancho de banda, todo ello con una velocidad de nivel multigigabit y una latencia ultrabaja que allanan el camino a las transferencias de datos. Esta nueva generación permite que múltiples dispositivos funcionen al mismo tiempo con una eficiencia máxima, sin congestiones, para optimizar la relación con la tecnología y la promesa del mundo totalmente conectado.



UNA EXTENSA SELECCIÓN DE SOLUCIONES IDEALES PARA WIFI6E

Para que los usuarios puedan disfrutar de una verdadera experiencia WiFi 6E, Zyxel Networks ha enriquecido su cartera de producto con una amplia selección de puntos de acceso, switches y firewalls que soportan lo último en conectividad inalámbrica.

Es el caso de los puntos de acceso de doble radio WAX620D-6E y NWA220AX-6E, que comparten el diseño BandFlex para soportar tanto 5 GHz como 6 GHz por configuración, o del modelo tribanda WAX640S-6E, que es la verdadera estrella de la colección.

Este AP tribanda alcanza los 7,8 Gbps de velocidad WiFi que lo convierten en un apoyo ideal para el streaming de video 8K, la realidad virtual o los juegos online. También está pensado para entornos con una alta densidad de usuarios, como pueden ser los campus, las instalaciones comerciales y los centros de convenciones.

Zyxel Networks elimina el problema de las interferencias entre bandas gracias al diseño RF First y adapta los patrones de la antena con su tecnología de Smart Antenna para controlar la conexión a cada dispositivo. Otra de sus innovaciones es la Dual Optimized Antenna, para cambiar entre los modos de antena y facilitar la adecuación a distintas situaciones.

Todos estos dispositivos preparados para WiFi 6E ofrecen Boost 6E de Zyxel. De este modo, los flujos 4x4 de 6 GHz potencian la formación de haces de transmisión y la recepción MIMO para mejorar el alcance y el rendimiento final. Además, las creaciones de Zyxel son compatibles con la gestión flexible en la nube a través de Nebula y su interfaz web intuitiva. Esto incluye el uso de la aplicación móvil de la compañía.

La lista de puntos de acceso se completa con los WAX650S, WAX630S, WAX610D, WAX510D y NWA210AX con seis flujos

espaciales, los NWA110AX, NWA90AX y NWA50AX para pequeñas y medianas empresas que buscan una actualización económica al nuevo estándar y el NWA55AXE para exteriores que promete resistencia a la intemperie, con grado de protección IP55 y tecnología Smart Mesh para enlaces entre edificios.

Zyxel Networks también ha lanzado nuevos puntos de acceso WiFi6E. NWA 220AX-6E y WAX 620D-6E, que cuentan con Zyxel Networks BandFlex, lo cual permite utilizar la frecuencia de 6 GHz en lugar de la de 5 GHz y, por tanto, beneficiarse del mayor rendimiento. Y recientemente ha presentado la solución de seguridad mejorada 'Connect and Protect' para puntos de acceso WiFi (AP). Ya está incluida en los puntos de acceso (AP), NWA110AX y el NWA1123ACv3, para llevar a las pequeñas empresas y usuarios una mayor protección y conectividad.

MAYOR VELOCIDAD Y PROTECCIÓN EN SWITCHES Y FIREWALLS

A nivel de switches, Zyxel Networks afronta la nueva era de la conectividad de alta velocidad de la mano del XS3800-28 de 10G y de la serie XS1930 (XS1930-10, XS1930-12HP y XS1930-12F) que funciona con el estándar IEEE 802.3bz. Para dispositivos compatibles con 2.5G/5G, es capaz de operar a máxima velocidad sin forzar la degradación de la conexión a 1G. El modelo PoE XS1930-12HP soporta el estándar IEEE 802.3bt (PoE++),

proporcionando una potencia de hasta 60 W, y tiene suficiente margen para conexiones de hasta ocho puntos de acceso 11ax.

Por último, en el segmento de firewalls de nueva generación se integran las soluciones de sandboxing basadas en cloud ZyWALL ATP800, ZyWALL ATP700, ZyWALL ATP500 y ZyWALL ATP200, en algunos casos de alto nivel y en otros casos para el colectivo de las pymes, así como el modelo ZyWALL ATP100W con conexión wireless para prevenir amenazas avanzadas.

Zyxel Networks potencia la matriz de seguridad en Nebula con firewalls ATP en la nube, una defensa colaborativa de red y aprovisionamiento de espacio aislado. También aporta monitorización activa, visibilidad de la actividad e informes.

Como plataforma única de gestión, entrega los USG FLEX 700, USG FLEX 500, USG FLEX 200, USG FLEX 100 y USG FLEX 100W para la consolidación de múltiples funciones de seguridad en implementaciones grandes, medianas y pequeñas.

La serie USG FLEX quintuplica el rendimiento UTM con flexibilidad en la nube y protección colaborativa, al tiempo que minimiza el uso de energía. Con diseño multicapa contra amenazas internas y externas, defiende el principio de confianza cero para el acceso a la red y aplica los mismos controles en la sede, las sucursales y la casa de los empleados. La seguridad se extiende así a cualquier ámbito de la era conectada.



Masscomm incluye **Omada**, la solución de **nube más inteligente para redes empresariales**



Masscomm incorpora la solución OMADA de TPLINK a su portfolio de soluciones. Una solución de redes definidas por softwares (SDN) que por sus características se convierte en una opción muy eficiente e inteligente.

La plataforma de redes definidas por software (SDN) de Omada integra dispositivos de red, incluidos puntos de acceso, conmutadores y enrutadores. Proporciona una gestión de la nube 100 % centralizada y una red altamente escalable controlada desde una única interfaz. Se proporcionan conexiones inalámbricas y por cable perfectas, ideales para su uso en hostelería, educación, comercio minorista y oficinas.

Gestión centralizada de la nube sin complicaciones

Gestión en la nube 100 % centralizada de toda la red desde diferentes sitios, todo controlado desde una única interfaz en cualquier lugar y en cualquier momento con la máxima eficiencia, máxima seguridad y total rentabilidad.

Aprovisionamiento sin contacto para una implementación eficiente

El aprovisionamiento sin contacto de

Omada permite la implementación y configuración remotas de redes de sitios múltiples, por lo que no es necesario enviar un técnico para la configuración en el sitio. Garantiza una implementación eficiente con costes más bajos.

Tecnología impulsada por IA para un mayor rendimiento y un fácil mantenimiento de la red

Analiza problemas potenciales de la red, envía sugerencias de optimización, localiza fallos de red, realiza advertencias, notifica riesgos y soluciones, ajusta automáticamente la configuración del canal y los niveles de potencia.

Asigne diferentes roles de gestión

La asignación de privilegios multiusuario está disponible para aumentar la eficiencia y la seguridad de la gestión. La administración de varias personas, los permisos de varios niveles y la capacidad de agregar administradores según sea necesario, permiten una operación y mantenimiento flexibles de la red.

Simulador de mapa de calor WiFi

Genere una solución Wi-Fi simulando el efecto de cobertura inalámbrica de los puntos de acceso en el sitio real. Determine el número y la ubicación

apropiados de los puntos de acceso de acuerdo con los requisitos de cobertura.

Protección integral para toda la red

TP-Link OMADA cuenta con el mayor nivel de protección para la privacidad de los usuarios, la seguridad de las cuentas y la integración de funcionalidades avanzadas como un firewall robusto que dota la solución de un ecosistema realmente potente.

Informe de red visualizado para un resumen conveniente

Ayude a los proveedores de servicios a informar fácilmente a sus clientes sobre la calidad del servicio de red a través de informes. Los administradores de TI también informan fácilmente el estado de funcionamiento de la red a través de informes. Seleccione sus tiempos de informes periódicos automatizados y notificaciones por correo electrónico.

Múltiples factores garantizan una mayor confiabilidad

Se garantiza una mayor confiabilidad del servicio en la nube con una disponibilidad del SLA del 99,9 %, detección automática de fallos las 24 horas, los 7 días de la semana, servidores de respaldo aislados geográficamente y calidad confiable del producto. Su red funciona incluso si se interrumpe el tráfico de gestión.

El 2N® IP Force. **Estética y resistencia** en un producto

El 2N® IP Force es un intercomunicador/videoportero IP extraordinariamente resistente que aguanta hasta en las condiciones más extremas.

El nuevo producto de 2N ofrece la comunicación con los visitantes, además de la supervisión y el control de acceso. Este modelo tiene funcionalidades superiores al estándar para lograr la máxima seguridad en el edificio.



Sus características principales:

- El más resistente: Con un elegante diseño, el acabado antivandálico garantiza la durabilidad del producto
- Cámara HD gran angular: La cámara integrada captura un ángulo de 135°. Además, dispone de modo nocturno de gran calidad. Todo para no perder detalle
- Con un sistema de acceso robusto: Garantía de seguridad máxima a través del lector, el teclado o la cámara integrada
- 2N® remote configuration: Acceso remoto a todos los dispositivos a través de una conexión segura en la nube
- Con relé de seguridad: Este dispositivo sencillo adicional impedirá la manipulación con la cerradura con lo cual evitará la irrupción no autorizada.



Wavekey el control de acceso de 2N más innovador del mercado

Si quiere incorporar un sistema de control de acceso para su próximo proyecto, Wavekey es una solución segura, fiable, rápida y fácil de gestionar para el administrador de accesos.

2N ha desarrollado, después de casi dos años de pruebas, la tecnología Wavekey. Es la más rápida del mercado, ya que puede abrir una puerta en 0,3 segundos. La más fiable, ha sido testada en un concurrido edificio de oficinas con más de 15.000 aperturas de puertas con 100 modelos de 20 marcas diferentes. Además, gracias a los algoritmos adaptativo y el análisis de la tendencia de la señal RSSI, el lector sabe si el usuario se acerca al lector o se aleja de él.

4 MODELOS

1. Modo táctil. Los usuarios solo tocan el lector con la mano (o el codo) y dejan el móvil en el bolsillo
2. Tap-in-App. Los usuarios desactiva cualquier pantalla de bloqueo y pulsar el botón virtual en la app
3. Modo de movimiento. Completamente sin contacto. Basta con acercarse al videoportero
4. Modo tarjeta. El teléfono funciona como una tarjeta, por lo que el usuario tiene que colocarlo justo al lado del lector

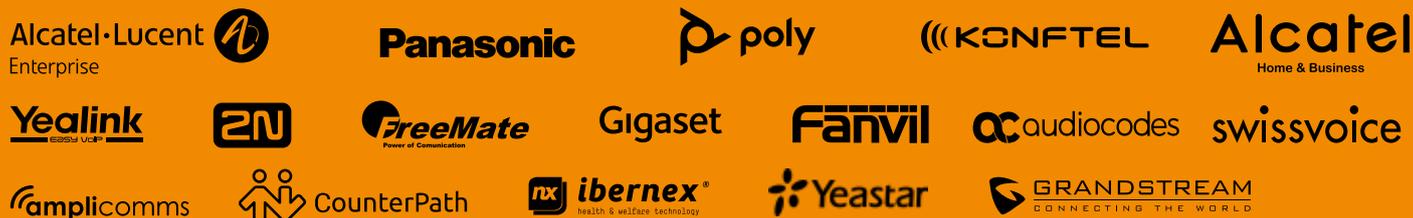




MASS SALUD MASS HOTELES SMART PLACES
FOOD DEFENSE MASS INDUSTRIA 4.0
MASS EDUCACIÓN

CONOCE LOS NUEVOS MERCADOS VERTICALES DE MASSCOMM

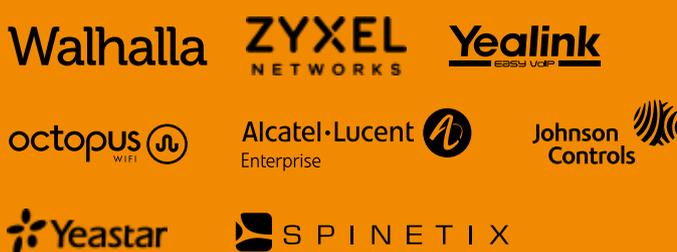
COMUNICACIONES



NETWORKING



CLOUD



SEGURIDAD



AUDIOVISUALES



SUSCRÍBETE
GRATIS A

massnews

LA REVISTA DE
MASSCOMM
www.masscomm.es



Mantente informado de todas nuestras noticias y novedades: entra en www.masscomm.es/suscripcion o mediante el código QR y rellena el formulario. Tras verificar los datos aportados comenzarás a recibir gratis cada mes en tu email nuestra publicación digital o, si lo deseas, en formato impreso.

Delegación Norte
C/ Rosa Chacel 36,
nave 22 P21
26007. Logroño. La Rioja

Delegación Centro
C/ Marie Curie, 7. Edificio
Beta, Oficinas 6.1 Y 6.2
28521 Rivas Vaciamadrid
Madrid

Delegación Cataluña
T. +34 648 632 894
Delegación Levante
T. +34 639 199 472

Atención al cliente

941 240 694